## **INDICE**

PRE	EMESSA	LXI
	PARTE I	
	I PRINCIPI DEL DIRITTO CIVILE	
	CAPITOLO 1	
	I principi generali del diritto civile	
1.	Il valore dei principi	5
	1.1. I principi costituzionali, europei, internazionali e convenzionali	8
2.	Principio di correttezza e buona fede	
3.	Il principio del divieto di abuso del diritto	
4.	Il principio di certezza del diritto (o di <i>sécurité juridique</i> o	
	di calculability)	12
5.	Il principio di apparenza del diritto	13
	5.1. Declinazioni normative dell'apparentia iuris	14
	5.2. Le applicazioni pretorie confermano l'apparenza quale	
	universale regula iuris	15
	5.3. Apparenza pura o colposa?	15
6.	Principio di auto-responsabilità e principio di legittimo affi-	
	damento (legitimate expectation)	16
7.	I principi in materia di diritto delle obbligazioni in generale	17
8.	I principi del diritto dei contratti	17
9.	I principi in materia di responsabilità civile	19
10.	I principi in materia di proprietà e diritti reali	
11.	I principi in materia di famiglia e successioni	21

IV Indice

#### PARTE II LE OBBLIGAZIONI IN GENERALE

#### CAPITOLO 1

# Il rapporto obbligatorio: profili generali

1.	Nozione di obbligazione: la definizione strutturale e la defini-	
	zione funzionale	30
2.	La funzione poliedrica del rapporto obbligatorio	30
	2.1. Nel codice civile del 1865: la funzione traslativa e di scam-	
	bio dell'obbligazione	31
	2.2. Nel codice civile del 1942: la funzione pluriforme dell'ob-	
	bligazione. Le funzioni di scambio, di tutela, di riequilibrio,	
	restitutoria	31
	2.3. L'irresistibile atipicità funzionale delle obbligazioni	32
3.	La struttura del rapporto obbligatorio	
	3.1. L'elemento soggettivo: i soggetti	
	3.1.1. Il principio di parità dei soggetti del rapporto obbliga-	
	torio e le relative deroghe tra favor debitoris e favor creditoris	37
	3.1.2. Il codice civile del 1942 oscilla tra <i>favor creditoris</i> e	
	favor debitoris	39
	3.2. L'elemento oggettivo: la prestazione	
	3.2.1. La prestazione deve essere suscettibile di valutazione	
	economica	42
	3.2.1.1. Tesi soggettiva e approccio oggettivo	43
	3.2.1.2. La patrimonialità ha funzione definitoria, non limita-	
	tiva	44
	3.2.2. Liceità, possibilità e determinatezza	45
	3.3. L'elemento teleologico: l'interesse del creditore	
	3.3.1. Ha rilevanza l'interesse del debitore ad adempiere?	
	3.3.2. L'interesse non può essere non patrimoniale per entram-	
	be le parti	48
	3.4. La dubbia rilevanza della responsabilità patrimoniale	
	generica quale elemento costitutivo dell'obbligazione	50
4.	L'obbligazione come dovere giuridico	
5.	Le fonti: evoluzione storica	
	5.1. Dal diritto romano al codice civile del 1865: la penta-	
	partizione delle fonti	53

	5.2. Il codice civile dei 1942 e il principio di atipicità delle	
	fonti	54
	5.2.1. I rapporti contrattuali di fatto: il recupero della catego-	
	ria romanistica dei "quasi-contratti"	56
	5.2.1.1. La teoria del contatto sociale qualificato: obbligazio-	
	ni senza prestazioni o prestazioni senza obbligazioni?	58
	5.2.1.2. Il ruolo fondamentale della buona fede solidaristica	59
	5.2.1.3. Indagine casistica	61
	5.2.1.3.1. Il contatto sociale privatistico seduce anche l'eser-	
	cizio del potere amministrativo: la rivoluzionaria afferma-	
	zione di Cass., Sezioni Unite 28 aprile 2020, n. 8236	66
	5.2.1.4. Critiche alla teoria del contatto sociale qualificato:	
	verso il superamento della categoria. Anche la Plenaria n.7/	
	2021 esclude dal contatto sociale la responsabilità della P.A.	
	da lesione di interessi legittimi	68
6.	Il dovere di correttezza e buona fede	70
	6.1. Considerazioni generali	70
	6.2. Evoluzione storica	72
	6.2.1. Dal diritto romano al codice del 1942	73
	6.2.2. Fino alla fine degli anni '70 si svaluta il rilievo giuri-	
	dico del principio e si attribuisce alla buona fede il ruolo di	
	clausola puramente valutativa	74
	6.2.3. Dagli anni '80 si sviluppa una lettura della buona fede	
	come clausola precettiva con funzione integrativa: obblighi	
	integrativi strumentali all'adempimento	74
	6.2.4. (Segue): obblighi integrativi di protezione (Schutzpfli-	
	chten)	76
	6.2.5. Gli obblighi di protezione verso i terzi	79
	6.2.5.1. Critiche alla tesi degli obblighi protettivi verso terzi	79
	6.2.6. Obblighi di protezione senza prestazione: il contatto so-	
	ciale qualificato. Rinvio	80
	6.2.7. Buona fede e sopravvenienze atipiche	81
7.	Buona fede e divieto di abuso del diritto: i limiti all'esercizio	
	del diritto	81
	7.1. Origine storica e profili comparatistici. Il silenzio del	
	codice civile italiano	82
	7.2. C'è abuso in caso di modalità scorretta di esercizio del di-	
	ritto, produttiva di un sacrificio sproporzionato e ingiustificato	84
	7.3. La sanzione atipica è il rifiuto di tutela	87
	731 L'excentio doli generalis	88

8.	7.4. Indagine casisticaL'ultima frontiera: la buona fede come regola di validità	
	CAPITOLO 2	
	La responsabilità da inadempimento	
	delle obbligazioni	
1.	I modelli di responsabilità civile. L'atecnicità della locuzione	102
	"responsabilità contrattuale"	
	1.1. Il cumulo o concorso di responsabilità	
2.	1.2. La differenza di regime	10/
۷.	La nozione di inadempimento: dall'inadempimento agli inadempimenti	107
3.	I rimedi contro l'inadempimento	
٥.	3.1. L'azione di adempimento (azione <i>in kind</i> , o <i>naturalresti</i> -	109
	tution, o der vertragsefüllung)	110
	3.1.1. Il rapporto con l'azione di risoluzione <i>ex</i> art. 1453 c.c	
	3.1.2. Limiti all'azione di esatto adempimento e funzione de-	111
	terrente della responsabilità civile: le tutele contrattuali	112
	3.1.3. I mezzi di coazione indiretta: le c.d. pene private	
	3.2. Il risarcimento del danno	
4.	Segue. La struttura dell'illecito contrattuale: la regola della	
	diligenza e la regola dell'impossibilità	118
	4.1. La tesi oggettivistica: ci si libera <i>ex</i> art. 1218 solo dimo-	
	strando l'impossibilità oggettiva e assoluta: è irrilevante la	
	prova della diligenza <i>ex</i> art. 1176	119
	4.2. Le tesi mediane, a cavallo tra economia e diritto	120
	4.3. La tesi soggettivistica: ci si libera dalla presunzione anche	
	dimostrando la sola impossibilità "giuridica" dell'adempi-	
	mento per un debitore diligente	121
	4.4. La prevalenza della tesi soggettivistica e la definizione	
	della sua portata	123
	4.5. Gli effetti della pandemia da Covid-19 sull'inadempimento:	
	il comma 6-bis del DL n.6/2020 introdotto dal decreto cura	
	Italia	
5.	I modelli di responsabilità che si distaccano dalla colpa	
	5.1. La responsabilità oggettiva da inadempimento	
	5.2. La responsabilità per fatto degli ausiliari	
	5.3. La responsabilità <i>ex recepto</i>	128

	5.4. La responsabilità per dolo o colpa grave del debitore	129
	5.5. Le clausole di esonero da responsabilità	129
	5.5.1. Portata applicativa e differenze da istituti affini	129
	5.5.2. Fondamento dell'art. 1229, comma 1	131
	5.5.3. L'articolo 1229, comma 2	132
6.	Il ritardo nell'adempimento imputabile al debitore: l'istituto	
	della mora	133
	6.1. La mora ex persona	134
	6.2. Requisiti ed effetti della mora	136
7.	La causalità materiale: nozione e criteri	138
	7.1. I temperamenti al condizionalismo puro e la declinazio-	
	ne civilistica della probabilità relativa	139
	7.2. Causalità materiale e onere della prova: la causalità si scio-	
	glie nell'inadempimento?	141
	7.3. La regola generale dell'irrilevanza delle concause non	
	interruttive	141
	7.3.1e l'eccezione data dal concorso colposo del creditore	
	ex art. 1227, comma 1 (Cass., Sez. Un., 21/11/2011, n. 24406;	
	26/5/2020, n. 9769, 13/02/2020, n. 3557)	143
8.	L'obbligazione risarcitoria: la causalità giuridica e la nozione	
	di danno	145
	8.1. I temperamenti alla risarcibilità integrale del danno: a)	
	sono risarcibili solo i danni diretti e immediati (art. 1223 c.c.)	147
	8.1.1. b) sono risarcibili solo i danni prevedibili (art. 1225 c.c.)	148
	8.1.2. c) sono risarcibili solo i danni inevitabili (la violazione	
	del duty to mitigate art. 1227, comma 2)	150
	8.2. La compensatio lucri cum damno	153
	8.2.1. Fondamento e limiti della compensatio	153
	8.2.2. Le Sezioni Unite ampliano la sfera di operatività della	
	compensatio: non è risarcibile il danno che non c'è in base ai	
	principi che governano la causalità giuridica (Cass., Sez. Un.,	
	22/5/2018, n. 12564, 12565, 12566, 12567)	155
	8.3. Le componenti del danno: il danno emergente e il lucro	
	cessante	157
	8.3.1. Il danno da perdita di <i>chance</i>	159
	8.3.1.1. Danno emergente o lucro cessante?	161
	8.3.1.2. Chance pretensiva, chance oppositiva e chance am-	
	ministrativa	
	8.3.2. Il danno non patrimoniale	
	8.4. La valutazione del danno: la liquidazione equitativa	164

VIII Indice

	8.4.1. La liquidazione convenzionale	165
	8.5. Risarcimento in forma specifica <i>ex</i> art. 2058 c.c. in ma-	
	teria contrattuale	168
9.	I profili probatori in materia di responsabilità da inadempimento	168
	9.1. Le differenze tra responsabilità contrattuale ed extracon-	
	trattuale ai fini del riparto dell'onere della prova.	170
10.	La responsabilità professionale	171
	10.1. La responsabilità dell'avvocato e del notaio	172
	10.2. La responsabilità della banca	173
	10.3. La responsabilità sanitaria: le novità della Legge 8 marzo	
	2017, n. 24 (cd Legge Gelli-Bianco)	175
	10.3.1. Il nuovo regime di responsabilità del medico e della	
	struttura sanitaria	178
	10.3.2. Venti di novità: le sentenze di San Martino dell'11	
	novembre 2019	180
	10.3.2.1. Profili di diritto intertemporale	181
	10.3.3. Il consenso informato e la responsabilità da inosser-	
	vanza degli obblighi informativi: il quadro normativo	182
	10.3.3.1. La risarcibilità del danno da mancata prestazione	
	del consenso informato	184
	10.3.3.2. Il riparto dell'onere probatorio in materia di consen-	
	so informato	186
	10.3.4. Il regime della prova in ambito medico	188
	10.3.4.1. La giurisprudenza casistica basata sul tipo di inter-	
	vento sanitario	188
	10.3.4.2. Il nuovo regime unitario scolpito da Sez. Un. 13533/	
	2001	190
	10.3.4.3. Le oscillazioni sulla prova della causalità	191
	10.3.4.4. Il nuovo corso del "doppio ciclo causale": i nodi al	
	pettine	192
	10.3.5. La rilevanza della <i>chance</i> in materia di danno alla salute	194
	CAPITOLO 3	
	La classificazione delle obbligazioni	
1.	Profili generali	102
2.	Classificazione tradizionale in base alla fonte	190
3.	Classificazione in base all'oggetto	
٥.	3.1. Obbligazioni generiche e obbligazioni di specie	
	5.1. Goongazioni generione e dudiigazioni di specie	······ 1 / /

	3.2. Obbligazioni fungibili e infungibili	201
	3.3. Obbligazioni divisibili e indivisibili	201
	3.4. Obbligazioni oggettivamente semplici e complesse	203
	3.4.1. Il dibattito sulla natura giuridica dell'obbligazione al-	
	ternativa	204
	3.4.2. La questione controversa della natura giuridica dell'at-	
	to di scelta	205
	3.4.3. La differenza rispetto all'obbligazione facoltativa	205
	3.5. Obbligazioni di dare, fare e non fare	207
	3.5.1. Obbligazioni di dare. Il problema del cd. pagamento	
	traslativo	207
	3.5.1.1. Le ragioni a sostegno dell'ammissibilità del paga-	
	mento traslativo	
	3.5.2. Il regime giuridico del pagamento traslativo	
	3.5.3. Obbligazioni di fare	
	3.5.3.1 e di non fare	
	3.5.4. La promessa dell'obbligazione o del fatto del terzo	
	3.5.5. Obbligazioni di contrarre e di contrattare	
4.	Classificazione in base ai soggetti	
	4.1. Obbligazioni soggettivamente semplici e complesse	
	4.2. Obbligazioni soggettivamente fungibili e infungibili	
_	4.3. Obbligazioni <i>propter rem</i>	217
5.	Classificazione in base al ruolo assunto dall'obbligazione	• 10
_	nell'economia del rapporto	
6.	Classificazione in base all'interesse tutelato	
7.	Classificazione in base alla coercibilità	
	7.1. Le obbligazioni naturali	219
	7.1.1. Natura giuridica delle obbligazioni naturali e dell'atto	221
0	di adempimento	
8.	Le obbligazioni di garanzia: profili generali	
	8.1. Le garanzie personali	225
	8.1.1. La garanzia personale per eccellenza: l'obbligazione	226
	fideiussoria	
	8.1.1.1. L'accessorietà della garanzia fideiussoria	221
	8.1.1.2. Le altre cinque caratteristiche: altruità, identità, sati- sfattività, solidarietà e a temporaneità	229
	8.2. La fuga dalle garanzie tipiche: le ragioni dell'insufficienza	449
	del modello positivodel modello positivo	231
	8.2.1. La fideiussione <i>omnibus</i> : tra tipicità e atipicità	
	8.2.2. La fideiusso indemnitatis	232
	0.4.4. Da haciaso hiacininans	

X Indice

	8.2.3. Il contratto autonomo di garanzia.	235
	8.2.3.1. Autonomia assoluta o relativa? L'exceptio doli gen-	
	eralis	237
	8.2.3.2. Il sistema delle rivalse e la tutela preventiva del de-	
	bitore	239
	8.2.4. Le lettere di <i>patronage</i>	241
	8.2.4.1 "a contenuto debole"	241
	8.2.4.2 "a contenuto forte"	243
9.	Le obbligazioni soggettivamente complesse: nozione e struttura	245
	9.1. Le obbligazioni solidali. Profili generali	246
	9.1.1. Struttura e natura giuridica	
	9.1.1.1. Tesi dell'unicità del vincolo	247
	9.1.1.2. Tesi della pluralità dei vincoli	248
	9.1.1.3. Tesi mediana che distingue tra obbligazioni solida-	
	li a interesse comune e a interesse unisoggettivo	250
	9.1.2. Le ricadute applicative della ricostruzione prescelta	250
	9.1.3. Presunzione di solidarietà passiva e indivisibilità della	
	prestazione. Cenni e rinvio	254
	9.1.4. Disciplina	255
	9.1.4.1. Il rapporto esterno	255
	9.1.4.2. Il rapporto interno	257
	9.1.4.3. L'azione di regresso	258
	9.1.4.4. Regresso e surrogazione legale	261
	9.1.4.4.1. Le varie tesi sulla compatibilità tra surrogazione e	
	regresso	262
	9.1.4.5. L'azione di restituzione nella solidarietà attiva	264
	9.1.5. Le vicende dell'obbligazione solidale	265
	9.1.5.1. (Segue) Le cause di estinzione diverse dall'adempi-	
	mento	265
	9.1.5.2. (Segue) Gli atti di accertamento e riconoscimento	269
	9.1.5.3. (Segue) Inadempimento	272
	9.1.5.4. (Segue) Profili processuali	272
10.	Le obbligazioni pecuniarie: profili generali	273
	10.1. Il principio nominalistico	274
	10.1.1. La dematerializzazione della moneta e le valute virtuali	
	10.1.2. Deroghe e temperamenti negoziali, giudiziali e legali	
	al principio nominalistico	278
	10.1.3. La dicotomia tra debiti di valuta debiti di valore	
	10.2. Debiti liquidi e illiquidi (Cass., Sez. Un. 13 settembre	
	2016, n. 17989 sul luogo di adempimento)	285

10.3. Il principio della fertilità delle obbligazioni pecuniarie:	
l'obbligazione di interessi	287
10.3.1. Caratteri generali	287
10.3.2. La tormentata storia dei criteri di classificazione degli	
interessi	288
10.3.2.1. La distinzione classica: interessi corrispettivi, com-	
pensativi e moratori	288
10.3.2.2. Distinzione in base alla funzione: interessi con fun-	
zione remuneratoria (o reintegratoria) e interessi con funzione	
risarcitoria (o riparatoria)	290
10.3.2.3. La ricostruzione unitaria: tutti gli interessi sono e-	
spressione della fertilità del denaro	290
10.3.3. Interessi legali, convenzionali e usuali	292
10.4. Il principio del <i>favor creditoris</i> nella liquidazione del	
danno da inadempimento dell'obbligazione pecuniaria (art.	
1224 c.c.)	294
10.4.1. Il risarcimento del maggior danno ex art. 1224, com-	
ma 2 c.c.: cumulabilità di interessi moratori e rivalutazione	
monetaria	296
10.4.2. (Segue): La telenovela della prova del maggior danno	
di cui all'art. 1224, comma 2 c.c.	297
10.5. L'anatocismo	300
10.5.1. L'anatocismo bancario: una storia senza fine	301
10.5.1.1. Il regime dell'azione di ripetizione degli interessi	
anatocistici illegittimi	302
10.5.1.2. La nuova disciplina dettata dall'art. 120 TUB	304
10.6. L'usura	305
10.6.1. Evoluzione storica	305
10.6.2. La disciplina dell'usura nel codice civile del 1942	307
10.6.3. Le carenze del regime originario di contrasto all'usura	308
10.6.4. L'usura: la legge n. 108/1996 oggettivizza l'usura e	
inasprisce la sanzione civile	308
10.6.5. L'usura sopravvenuta	310
10.6.5.1. La Cassazione esclude la rilevanza dell'usurarietà	
sopravvenuta (Sez. Unite 19/10/2017, n. 24671)	311
10.6.5.2. La dottrina critica la soluzione giurisprudenziale	
evidenziando che la legge civile contiene una norma materia-	
le di risultato che vieta gli interessi usurari	313
10.6.6. L'ambito di applicazione del divieto di usura: contratti	
di finanziamento diversi dal mutuo	314

XII Indice

	10.6.7. Interessi moratori	315
	10.6.7.1. La tesi contraria	316
	10.6.7.2. La tesi favorevole	317
	10.6.7.3. La rimessione alle Sezioni Unite (Cass. ord., 22/	
	10/2019, n. 26946)	318
	10.6.8. La risposta delle Sezioni Unite (18 settembre 2020,	
	n. 19597)	322
	10.6.9. Usura e commissione di massimo scoperto (Cass.,	
	Sez. Un., 20/6/2018, n. 16303)	328
	CAPITOLO 4	
	L'estinzione dell'obbligazione	
1.	Il sistema complesso delle cause di estinzione	332
2.	Le classificazioni	
3.	Il problema delle cause di estinzione atipiche	
4.	L'estinzione "fisiologica" dell'obbligazione: l'adempimento	
	4.1. Il nodo tormentato della natura giuridica	
	4.1.1. Tesi negoziali (teoria di derivazione tedesca della fine	
	dell'800)	336
	4.1.2. Tesi del mero fatto giuridico	337
	4.1.3. Tesi eclettica	337
	4.1.4. Lo "strano caso" del pagamento traslativo	338
	4.2. La rilevanza "oggettiva" dell'adempimento	339
	4.3. Un modello "eccentrico" di adempimento: l'eccezione	
	della "datio in solutum"	340
	4.3.1. La controversa natura giuridica	341
	4.3.2. Caratteri della fattispecie	342
	4.3.2.1. La cessione di credito in luogo di adempimento	343
	4.4. I profili "soggettivi" dal lato attivo	344
	4.4.1. Il pagamento dell'incapace	344
	4.4.2. L'adempimento del terzo	345
	4.4.2.1. Natura giuridica e rilievi causalistici dell'adempi-	
	mento del terzo (Cass. Sez. Un. 9946/2009 e 25977/2010)	
	4.4.2.2. La facoltà di rifiuto dell'adempimento altrui	347
	4.4.2.3. Adempimento del terzo e assoggettabilità all'azione	
	revocatoria fallimentare (Cass. Civ., Sez. Un., n. 6538/2010)	348
	4.5. I profili "soggettivi" dal lato passivo: il pagamento al	
	non legittimato	349

	4.5.1. Il pagamento al creditore apparente	350
	4.6. L'imputazione di pagamento e la quietanza	352
	4.6.1. La natura giuridica della quietanza	
	4.6.2. Conseguenza probatorie e precipitati processuali della	
	natura giuridica della quietanza	354
	4.7. La c.d. "mora credendi"	
	4.7.1. Gli effetti della mora credendi: la cd perpetuatio obli-	
	gationis	357
5.	Le altre cause di estinzione dell'obbligazione	
	5.1. La remissione del debito	
	5.1.1. La natura giuridica	359
	5.1.2. È una rinuncia al credito?	
	5.1.3. Rilievi causalistici	363
	5.1.4. Modalità di manifestazione della volontà remissoria:	
	la remissione tacita	363
	5.2. La novazione	
	5.2.1. La natura giuridica: negozio o effetto?	
	5.2.1.1. I requisiti aliquid novi e animus novandi	
	5.2.2. Il problema della novazione delle obbligazioni naturali	
	5.2.3. I rapporti con l'obbligazione originaria: vicende del	
	negozio novativo e obbligazione novata	367
	5.2.4. L' <i>animus novandi</i> può attribuire effetto novativo a mo-	
	difiche accessorie	368
	5.2.5. Le parti non possono neanche escludere carattere no-	
	vativo quando le novazioni sono stravolgenti	369
	5.2.6. La transazione novativa	
	5.2.7. La crisi della novazione	371
	5.2.8. Applicazioni giurisprudenziali in materia di novazione:	
	la disciplina in tema di vizi della cosa venduta (Cass., Sez. Un.,	
	3/5/2019, n. 11748)	372
	5.3. La compensazione	373
	5.3.1. La compensazione legale	374
	5.3.2. La compensazione giudiziale	
	5.3.2.1. Le Sezioni Unite n. 23225/2016 escludono l'opponi-	
	bilità dei crediti litigiosi anche nella compensazione giudiziale	375
	5.3.3. Gli effetti della compensazione legale e di quella giu-	
	diziale	376
	5.3.4. La compensazione volontaria	
	5.4. La confusione	
	5.5. L'impossibilità sopravvenuta della prestazione	

XIV Indice

#### CAPITOLO 5

# Le modifiche soggettive del rapporto obbligatorio

1.	Le vicende soggettive dell'obbligazione tra novazione e "cir- colazione"	381
2.	Il codice ammette le vicende circolatorie non novative	
	2.1. La diversa graduazione del fenomeno circolatorio attivo	
	e passivo	384
3.	I mutamenti soggettivi dal lato attivo: la cessione del credito	
	3.1. Nozione, natura giuridica e causa	386
	3.1.1. La cessione con scopo di garanzia	
	3.1.2. La cessione in luogo di adempimento e a scopo di a-	
	dempimento	388
	3.2. La struttura del negozio di cessione	391
	3.2.1. Differenze rispetto ad altri fenomeni circolatori	392
	3.3. Il ruolo della notificazione e dell'accettazione nell'am-	
	bito del negozio di cessione	392
	3.4. L'oggetto della cessione del credito e il regime delle ga-	
	ranzie	394
	3.4.1. Divieti di cessione	395
	3.4.2. Il regime giuridico delle garanzie	397
	3.5. Il regime giuridico delle eccezioni	398
4.	Le modifiche soggettive attive diverse dalla cessione: la sur-	
	rogazione per pagamento	399
	4.1. Natura giuridica e funzione	399
	4.2. Le diverse tipologie di surrogazione: la surrogazione per	
	volontà del creditore, la surrogazione per volontà del debito-	
	re e la surrogazione legale	
5.	La delegazione attiva	
6.	Le modifiche soggettive della persona del debitore	
7.	La delegazione passiva	
	7.1. La natura giuridica: tesi unitaria e approccio atomistico	
	7.2. La giustificazione causale	
	7.3. La struttura negoziale	
	7.4. Classificazioni: delegazione promissoria e solutoria	
	7.5delegazione privativa e cumulativa	
	7.6. Il regime giuridico delle eccezioni	
	7.7. segue: legittimazione alla ripetizione	
8.	L'espromissione	410

	8.1. La natura giuridica: contratto, negozio unilaterale o fat-	
	tispecie elastica?	411
	8.2. Struttura e causa	412
	8.3. Il regime giuridico delle eccezioni	
9.	L'accollo	413
	9.1. I criteri di classificazione	414
	9.2. L'accollo esterno è un contratto a favore di terzo	415
	9.3. La causa: causa unitaria, doppia, variabile?	417
	9.4. L'accollo di debiti futuri	418
	9.5. Il regime giuridico delle eccezioni proponibili	419
10.	Il declino della novazione soggettiva	419
	CAPITOLO 6	
	I mezzi di conservazione	
	della garanzia patrimoniale	
1.	La garanzia patrimoniale generica	421
	1.1. Le teorie sulla natura giuridica	
	1.2. Il perimetro applicativo dell'istituto	423
	1.3. Limitazioni alla responsabilità patrimoniale generica	
	ex art. 2740, comma 2: rapporti con l'art. 1229 c.c. e con i	
	patrimoni di destinazione	
	1.4. I rapporti tra l'art. 2740 c.c. e l'art. 2043 c.c.	
2.	La par condicio creditorum	
3.	Le cause legittime di prelazione	430
4.	La tutela preventiva del credito: i mezzi di conservazione	
	della garanzia patrimoniale	
5.	L'azione surrogatoria: nozione e funzione	
	5.1. I presupposti dell'azione	
	5.2. L'oggetto dell'azione	
	5.3. Precipitati processuali in materia di azione surrogatoria	
6.	L'azione revocatoria	
	6.1. I presupposti giustificativi dell'azione	
	6.1.1. L'esistenza di un diritto di credito verso il debitore	442
	6.1.2. L'atto di disposizione patrimoniale	
	6.1.3. L'eventus damni	
	6.1.4. L'elemento soggettivo	
	6.2. Gli effetti dell'azione revocatoria	
	6.3. L'esercizio dell'azione revocatoria in seno alla procedura	

	fallimentare: presupposti giustificativi, fondamento e diffe-	
	renze rispetto alla revocatoria ordinaria	450
	6.4. La nuova disciplina dettata dall'art. 2929-bis c.c.: il "pro-	
	blematico caso" della "revocatoria anticipata"	453
	6.4.1. Natura giuridica e ratio della "nuova" azione esecu-	
	tiva anticipata: profili differenziali rispetto alla revocatoria	
	ordinaria	453
	6.4.2. Il perimetro applicativo dell'art. 2929-bis c.c.: l'og-	
	getto dell'azione	456
	6.4.3. L'innovativa ripartizione dell'onere probatorio come	
	concretizzazione "processuale" del principio del favor cre-	
	ditoris	457
7.	Il sequestro conservativo: funzione, struttura e presupposti	458
	PARTE III LE OBBLIGAZIONI NASCENTI DA ATTI UNILATERALI O ALTRI FATTI PREVISTI DALLA LEGGE	I
	CAPITOLO UNICO	
1.	Premessa	466
2.	Le promesse unilaterali	
	2.1. Inquadramento generale dell'istituto	
	2.2. Le promesse unilaterali tra tipicità e atipicità	
	2.2.1. La tesi tradizionale della tipicità: l'art. 1987 considera	
	le promesse come negozi necessariamente tipici	468
	2.2.2. La recente apertura all'atipicità: l'art. 1987 plasma uno	
	schema atipico, non un negozio tipico	469
	2.2.3. La corretta lettura del rapporto tra gli artt. 1987 e 1333	
	c.c.	472
	2.3. La dimensione causale e la funzione sociale delle promesse	473
	2.4. Casistica applicativa	
	2.5. Casi controversi di promesse unilaterali	475
3.	Ricognizione di debito e promessa di pagamento (art. 1988 c.c.)	
	3.1. Nozione e funzione	476
	3.2. Il problema della natura recettizia e quello collegato della	
	dichiarazione resa a terzo	478

	3.4. Il gioco variabile della prova liberatoria	480
	3.5. Le dichiarazioni ricognitive relative ai diritti reali	480
4.	La promessa al pubblico	481
	4.1. Causa o non causa?	482
	4.2. Negozio, contratto, onere o <i>condicio iuris</i> ?	482
5.	I quasi contratti: profili generali	484
	5.1. La gestione degli affari altrui	
	5.1.1. Nozione	485
	5.1.2. Funzione sociale e fondamento costituzionale	
	5.1.3. Presupposti	
	5.1.4. Effetti	489
	5.1.5. Profili problematici	
	5.1.5.1. La causa egoistica	491
	5.1.5.2. La gestione della cosa altrui e la comunione (Cass.,	
	Sez. Un., n. 11135/2012; Cass. 10 settembre 2019, n. 22540)	492
	5.1.5.3. L'istituto della gestione degli affari altrui nei rapporti	
	con la P.A.	
	5.2. La ripetizione dell'indebito	
	5.2.1. Nozione	496
	5.2.1.1. I limiti alla ripetizione di indebito: a) l'errore non	
	scusabile del solvens	498
	5.2.1.2. b) e la privazione in buona fede del titolo e delle	
	garanzie da parte del creditore	
	5.2.2. <i>Ratio</i> e fondamento costituzionale	
	5.2.3. Presupposti	
	5.2.4. Effetti del pagamento d'indebito	
	5.2.5. Il regime dell'azione recuperatoria	
	5.2.6. Rapporti tra azione di ripetizione e rivendicazione	
	5.2.7. La ripetizione e le azioni contrattuali	505
	5.2.8. Il regime applicabile all'azione di ripetizione di inde-	
	bito proposta dalla pubblica amministrazione. Alla Consulta	
	la legittimità costituzionale dlel'art.2033 c.c. per le indebite	
	erogazioni della P.A.	
	5.3. L'arricchimento senza causa	
	5.3.1. I presupposti: a) l'arricchimento	
	5.3.1.1 e l'impoverimento	
	5.3.1.2. Il nesso di correlazione tra danno e arricchimento	
	5.3.2. Obbligo di indennizzo	
	5.3.3. Caratteri e regime dell'azione: la sussidiarietà	
	5.3.4. Profili problematici	516

XVIII Indice

	5.3.4.1. Il profitto superiore al danno: il divieto di arricchimento ingiusto (o "disgorgement")	516
	5.3.4.2. ( <i>segue</i> ) Un'ipotesi tipica di azione di arricchimento:	310
	l'art. 125 del codice della proprietà industriale	518
	5.3.4.3. L'arricchimento senza causa della pubblica ammi-	
	nistrazione (Cass., Sez. Un., 26/6/2018, n. 16793)	519
	5.3.4.4. L'azione di esatto adempimento e l'azione di arricchi-	
	mento (Cass., Sez. Un., 13/9/2018, n. 22404)	520
	5.4. Conclusioni: la "law of restitutions" e il modello della	
	responsabilità da fatto lecito	
6.	I titoli di credito	521
	6.1. Nozione	
	6.2. Funzione e caratteri: le eccezioni opponibili	
	6.3. Circolazione e ammortamento dei titoli di credito	523
	6.4. La cambiale e l'assegno	523
	PARTE IV	
	LE OBBLIGAZIONI DA FATTO ILLECITO	
	CAPITOLO 1	
	Nozione e funzione della responsabilità	
	da fatto illecito	
1.	Introduzione storica	531
2.	Il sistema pluralistico dell'illecito aquiliano	
3.	La funzione della responsabilità civile: dalla matrice san-	
٥.	zionatoria alla visione riparatoria	533
	3.1. Gli argomenti a sostegno della funzione eminentemente	
	compensativa della responsabilità civile	536
4.	La funzione riparatoria si salda con l'atipicità relativa dell'il-	
	lecito aquiliano	538
	4.1. Cosa si intende per atipicità?	
5.	L'evoluzione dei criteri di imputazione del danno nel sistema	
	riparatorio	
6.	La funzione riparatoria ha carattere prioritario ma va inqua-	
	drata in un sistema poliedrico che non esclude la figura dei	
	danni punitivi	543
	6.1. La tradizionale contrarietà della nostra tradizione giuri-	
	dica continentale alla figura anglosassone dei danni punitivi	543
	6.2. Il dibattito si sviluppa in virtù della più matura sensibilità	
	alla dimensione deterrente e preventiva	544
	1	

	6.3. Le Sezioni Unite (sent. n. 16601/2017) ammettono i	
	"punitive" (o exemplary) damages, delineando in un quadro	
	polifunzionale dell'illecito	546
	6.3.1. La funzione del principio di legalità in relazione ai dan-	
	ni punitivi	547
	6.3.1.1. Il principio di proporzionalità delle pene	
	6.3.1.2. Il principio dell'ordine pubblico alla luce della de-	
	libabilità dei danni punitivi nel sistema e la nozione di "san-	
	zione punitiva"	550
	6.3.1.3. Danni punitivi o prestazioni pecuniarie punitive?	
	CAPITOLO 2	
	Il danno non patrimoniale: dalla tipicità assoluta	
	alla tipicità elastica	
1.	Il danno non patrimoniale: l'art. 2059 c.c., prevedendo il filtro	
	della tipicità, non si contrappone ma completa il sistema scol-	
	pito dall'art. 2043 c.c.	556
2.	Le tre particolarità del danno non patrimoniale. Il problema	
	della selezione e la questione dei confini scivolosi che sepa-	
	rano i pregiudizi giuridici da molestie e fastidi tipici della	
	complessità sociale	556
3.	Caratteri storici del danno non patrimoniale: dalla lettura ri-	
	gida a quella elastica della riserva di legge <i>ex</i> art. 2059 c.c.:	
	l'ingiustizia costituzionalmente qualificata	557
	3.1. Da Mosè al codice civile del 1942	557
	3.2. La Consulta crea il danno biologico evento di caratte-	
	re lato sensu patrimoniale: "la tecnica del travaso" (Corte	
	Cost. n. 184/1986)	559
	3.3. La giurisprudenza successiva della Cassazione rimuove	
	gli ostacoli derivanti dalla rigorosa tipicità e riespande il dan-	
	no non patrimoniale	559
	3.4. Le sentenze di San Martino del 2008	561
4.	L'unitarietà del danno non patrimoniale: un concetto ambiguo	563
	4.1. Il danno biologico	564
	4.2. Il danno esistenziale	565
	4.3. Il danno morale puro (o soggettivo)	566
5.	segue. Unitarietà giuridica o fenomenica?	
	5.1. Convergenze e distanze tra le due tesi sul piano casistico	569

XX Indice

	5.2. Non cessano le oscillazioni giurisprudenziali: il contro-	
	verso decalogo della Cassazione	571
6.	L'estensione della nuova figura del danno non patrimoniale:	
	la riserva di legge non è più una camicia di forza rigida, ma	
	una clausola aperta ed elastica (Cass., Sez. Un., 26972/08)	573
	6.1. I limiti alla relativizzazione della riserva di legge: deve	
	trattarsi di diritti con un saldo ancoraggio costituzionale e	
	dai contorni determinati e definiti	573
7.	Il danno deve essere sufficiently serious o suffisamment cara-	
	ctérisée: non sono risarcibili i danni bagatellari	577
8.	Il danno non patrimoniale contrattuale	578
9.	La prova e il risarcimento in forma specifica del danno non	
	patrimoniale	583
10.	Casistica sul danno non patrimoniale	585
	10.1. Danno non patrimoniale da vacanza rovinata	585
	10.2. Danno non patrimoniale nelle relazioni lavorative	585
	10.3. Danno non patrimoniale da irragionevole durata del	
	processo e da errore giudiziario	587
	10.4. Danno non patrimoniale nelle relazioni familiari (danno	
	endofamiliare)	
	10.5. Danno tanatologico e danno catastrofico	589
	10.5.1. Tesi favorevole: il danno tanatologico è il danno mas-	
	simo	589
	10.5.2. Le Sezioni Unite escludono la risarcibilità perché ogni	
	danno-conseguenza presuppone la sopravvivenza della vitti-	
	ma dell'evento (Cass. Sez. Un., 22/7/2015, n. 15350)	590
	10.5.2.1. Non si risarcisce il danno da morte ma il danno nel	
	morire: le variabili del danno catastrofico e terminale	
	10.5.3. La Cassazione detta lo "statuto" del danno da uccisione	591
	10.6. Danno da perdita o lesione di un prossimo congiunto:	
	il c.d "danno parentale" (o "esofamiliare")	
	10.6.1. La difficile selezione dei soggetti legittimati	
	10.6.2. Il risarcimento del danno da lesione del rapporto pa-	
	rentale: la Cassazione chiede il sistema tabellare a punti e il	
	Tribunale di Milano risponde con le nuove tabelle il 29 giu-	
	gno 2022	595
	10.7. Il danno da nascita indesiderata: non esiste il diritto a	
	non nascere se non sano (Cass. civ., Sez. III, 31/10/2017, n.	<b>-</b> 0-
	25849)	
	10.8. Il danno non patrimoniale subito dalle persone giuridiche	596

	della pubblica amministrazione	597
	CAPITOLO 3	
	La struttura dell'illecito aquiliano	
1.	Portata applicativa dell'art. 2043 c.c. ed elementi costitutivi	
1.	dell'illecito	599
2.	Responsabilità contrattuale ed extracontrattuale a confronto	
2. 3.	I cinque elementi strutturali dell'illecito aquiliano	
٥.	3.1. Il primo elemento: "qualunque fatto". La corsa verso l'a-	001
	tipicità	601
	3.1.1. Il problema dell'illecito civile omissivo: è tipico o ati-	
	pico?	605
	3.1.1.1. La tesi tradizionale della tipicità assoluta dell'illecito	
	omissivo	607
	3.1.1.2. La tesi della tipicità relativa	
	3.1.1.3. La tesi dell'atipicità	
	3.1.1.4. La ricerca di un punto di equilibrio tra eroismo ed	
	egoismo	611
	3.2. Il secondo elemento: l'imputabilità	
	3.2.1. Imputabilità civile e penale	613
	3.2.2. Imputabilità extracontrattuale e contrattuale	
	3.2.3. Onere probatorio: fino a prova contraria si presume	
	l'imputabilità	615
	3.2.4. I rapporti tra imputabilità e colpevolezza	616
	3.2.5. L'apporto colposo del danneggiato incapace ai sensi	
	dell'articolo 1227, comma 1 c.c.	617
	3.2.6. Art. 2046 c.c. e responsabilità oggettiva	618
	3.3. Il terzo elemento: la colpevolezza	619
	3.3.1. Colpevolezza civile e penale: pianeti lontani ma non	
	troppo	
	3.3.2. Colpevolezza aquiliana e contrattuale	622
	3.3.2.1. Il dolo	623
	3.3.2.2. La colpa	625
	3.3.2.3. La colpa aquiliana a confronto con la colpa penale	
	e con quella contrattuale	
	3.4. Il quarto elemento: il danno ingiusto	
	3.4.1. Il danno deve essere <i>non iure</i>	629

10.9. Danno non patrimoniale da attività provvedimentale

XXII Indice

	3.4.1.1. Il ruolo delle scriminanti della struttura dell'illecito	630
	3.4.1.2. La legittima difesa	631
	3.4.1.2.1. Le novità della Legge n. 36/2019 in tema di pro-	
	porzionalità ed eccesso colposo	633
	3.4.1.2.2. La scriminante putativa	
	3.4.1.3. Lo stato di necessità	
	3.4.1.3.1. Nozione e fondamento	636
	3.4.1.3.2. Elementi costitutivi	639
	3.4.1.3.3. Soccorso di necessità	641
	3.4.1.3.4. Situazione di pericolo creata da un terzo	641
	3.4.1.3.5. Lo stato di necessità in ambito contrattuale	
	3.4.1.4. Le altre cause di giustificazione non codificate	642
	3.4.2. Il danno <i>contra ius</i> la progressiva dilatazione dei "dan-	
	ni ingiusti" e il giudizio "sintetico-comparativo" di ingiustizia	644
	3.4.3. Danno evento e danno conseguenza	
	3.4.4. Il risarcimento in forma specifica <i>ex</i> art. 2058 c.c.: tu-	
	tela risarcitoria o reintegratorio-preventiva? Tecnica di de-	
	terminazione o di liquidazione del danno?	647
	3.4.4.1. La reintegrazione in forma specifica in ambito con-	
	trattuale	649
	3.5. Il quinto elemento: la causalità	
	3.5.1. La causalità materiale	
	3.5.1.1. Le concause umane: il ruolo della solidarietà passiva	001
	ex art. 2055 c.c.	652
	3.5.1.2. Causalità civile e causalità penale	
4.	La causalità giuridica: rinvio	
	CAPITOLO 4	
	Fattispecie speciali di illecito aquiliano	
	T unispecie specian ai meeno aquinano	
1. 2.	Inquadramento ed individuazione di macro-aree definitorie Responsabilità per fatto altrui (artt. 2047, 2048, 2049, 2054,	
	,	659
	2.1. Art. 2049 c.c.: responsabilità dei padroni e dei committenti	659
	2.2. Art. 2047 c.c.: la responsabilità del sorvegliante per il	
	soggetto incapace di intendere e di volere	664
	2.3. Art. 2048 c.c.: responsabilità per i fatti commessi dai	
	minori e dagli allievi dei genitori e degli insegnanti	
	2.4 Art. 2054 c.c.: danno da circolazione di veicoli	668

	2.4.1. I danni cagionati da veicoli ad automazione elevata e	
	potenziata	670
3.	Responsabilità per danni causati da cose (artt. 2051, 2052 e	
	2053 c.c.)	672
	3.1. Art. 2051 c.c.: il danno cagionato da cose in custodia	672
	3.1.1. La <i>vexata quaestio</i> dell'applicabilità dell'art. 2051 c.c.	
	al danno da mancata manutenzione delle strade pubbliche da	
	parte della P.A.	673
	3.2. Art. 2052 c.c. responsabilità per danno cagionati da animali	
	3.3. Art. 2053 c.c. danni da rovina di edifici	
4.	Responsabilità correlata alla titolarità o allo svolgimento di at-	
	tività pericolose (art. 2050 c.c.)	677
	4.1. La questione spinosa del danno da fumo: la <i>tobacco li-</i>	
	tigation	679
	4.2. La responsabilità da trattamento lesivo dei dati personali	
5.	Le fattispecie di illecito aquiliano contenute in legislazioni	
	speciali	681
	5.1. Illecito <i>antitrust</i>	
	5.2. L'illecito lesivo dei diritti della proprietà industriale	
	5.3. Danno da prodotti difettosi	
	5.4. La responsabilità per danno ambientale <i>ex</i> D. Lgs. n. 152/	
	2006	683
	5.5. La responsabilità civile della P.A.	
	2.2. 2 <b>u</b> 1 <b>c</b> 1p 1 1 2 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1 1	00 1
	PARTE V	
	IL CONTRATTO	
	SEZIONE I	
	NOZIONE E FUNZIONE	
	CAPITOLO 1	
	Il contratto, i contratti	
1.	Il contratto: il sole del nostro sistema giuridico	691
2.	Evoluzione storica	
3.	Il contratto è l'unico negozio di portata generale	
4.	Primo contratto, secondo contratto, terzo contratto	
5.	Mappa delle fonti	697

XXIV Indice

6. 7.	I principi del diritto dei contratti	
1.	i principi dei diritto dei contratti	700
	CAPITOLO 2	
	Il contratto è il negozio giuridico per eccellenza	
1.	Fatto, atto, negozio	703
2.	Il contratto come species del genus negozio giuridico	705
3.	Crisi o rinascita del negozio giuridico?	708
4.	La struttura del negozio giuridico: dichiarazione e volontà	710
	4.1. Il contrasto tra dichiarazione e volontà: la tesi soggetti-	
	vistica (o volontaristica)	712
	4.2. La tesi oggettivistica (o dichiarativa)	714
	4.3. La tesi mista (o precettiva)	714
5.	Il profilo funzionale del negozio giuridico: libertà di auto-re-	
	golamentazione ed esplicazione di autonomia privata	715
	5.1. L'autonomia negoziale negativa	
	5.2. L'autonomia negoziale positiva	717
	5.3 Autonomia negoziale soggettiva	718
	5.4. La libertà negoziale non è illimitata	
	5.4.1. Limiti legali	
	5.4.2. Limiti negoziali	
	5.5. Dopo l'avvento della causa in concreto l'autonomia ne-	
	goziale è in astratto più ampia ma è sottoposta a un controllo	
	concreto più incisivo	720
	5.5.1. Controllo causale	
	5.5.2. Il controllo sulla giustizia contrattuale attraverso l'"a-	
	priscatole giuridico" della buona fede solidaristica (art. 2 Cost.)	722
	5.5.2.1. Evoluzione storica: dal diritto romano al Codice ci-	
	vile del 1865	722
	5.5.2.2. Prevale la tesi della generale irrilevanza dello squi-	
	librio anche dopo il codice del 1942	723
	5.5.2.3. I venti costituzionali, comunitari e comparati soffiano	
	in una nuova direzione	723
	5.5.2.4. Ingiustizia sostanziale o procedurale?	
	5.5.2.5. I possibili rimedi all'iniquità in caso di accoglimento	
	della tesi dell'ingiustizia procedurale	727
	5.5.2.6. Si riaprono i giochi a favore dell'ingiustizia sostanziale?	
6.	Il contratto come negozio: prospettiva strutturale e funzionale	
٠.	T Topo Prosposition and an amendate of Taille Indiana.	, 50

Indice XXV

#### CAPITOLO 3

#### La nozione di contratto

I.	Profili generali	/31
2.	La definizione di contratto ai sensi dell'articolo 1321 c.c.	733
	2.1. L'accordo	733
	2.1.1. La progressiva dequotazione dell'elemento volonta-	
	ristico: il problema dell'ammissibilità di contratti senza ac-	
	cordo e senza dichiarazioni	735
	2.2. Le parti	736
	2.3. Il rapporto giuridico e patrimoniale	737
	2.4. Gli effetti: costitutivi, regolatori ed estintivi	740
	2.5. La sostituzione nell'attività giuridica: la rappresentanza	743
	2.5.1. Ambito di applicazione	744
	2.5.2. Le fonti del potere rappresentativo	745
	2.5.2.1. La rappresentanza legale	745
	2.5.2.2. La rappresentanza volontaria	746
	2.5.2.2.1. Il regime giuridico della procura	747
	2.5.3. Capacità e vizi della volontà	750
	2.5.4. L'abuso di potere	752
	2.5.4.1. Il conflitto di interessi	753
	2.5.4.2. Il contratto con sé stesso	754
	2.5.5. Il difetto di rappresentanza	756
	2.5.5.1. L'inefficacia del contratto stipulato dal falsus procu-	
	rator è rilevabile d'ufficio	757
	2.5.5.2. La responsabilità del <i>falsus procurator</i> e del falso	
	rappresentato	759
	2.5.5.3. La ratifica	761
	2.5.5.4. La rappresentanza apparente	762
	2.6. Il contratto per conto di chi spetta	764
	2.7. Il contratto per persona da nominare: natura giuridica	765
	2.7.1. Effetti del contratto per persona da nominare	766
	2.7.2. La riserva di nomina	768
	2.7.3. Il potere di nomina	768
	2.7.4. La dichiarazione di nomina: forma e modalità	769
	2.7.5. Effetti della nomina	771
	2.7.5.1. Effetti della nomina invalida, tardiva o mancata	772
	2.8. La rappresentanza indiretta	772
	2.9. Figure affini e differenze	775

XXVI Indice

## SEZIONE II ELEMENTI E REQUISITI

## CAPITOLO 1

## Profili generali

1.	I requisiti essenziali del contratto	779
2.	Elementi e requisiti dei negozi patrimoniali unilaterali	780
3.	Elementi e requisiti degli altri negozi	781
	CAPITOLO 2	
	L'accordo	
1.	Accordo, accordi	783
2.	Le varianti di una mutevole prassi che non si lascia ingab-	
	biare in uno schema unitario	784
3.	Modi alternativi di formazione del contratto	784
	CAPITOLO 3	
	La causa	
1.	Storia e comparazione	787
2.	La necessità della giustificazione causale nell'ordinamento	
	italiano e la prova della sua sussistenza	788
3.	Temperamenti al principio causalistico: astrazione processua-	
	le e astrazione relativa.	790
4.	Effetti dell'assenza originaria e sopravvenuta della causa:	
	nullità e risoluzione per impossibilità sopravvenuta	791
5.	Dalla causa in astratto (funzione economico-sociale) stabi-	
	lita dalla legge	792
6.	alla causa in concreto (funzione economico-individuale:	
	Cass. n. 10490/2009)	793
	6.1. Profili di opinabilità della teoria della causa in concreto	
7.	La causa da strumento a oggetto di controllo: il giudizio di	
	meritevolezza degli interessi	796
8.	Il confine scivoloso con i motivi: scopo del contratto, scopo	
	del contraente	798
		_

9.	Rilevanza funzionale della causa e rapporti con la presuppo- sizione.	800
	9.1. L'impossibilità sopravvenuta di utilizzazione della pre-	
	stazione. Le novità del Decreto Cura Italia	801
10.	Nuove frontiere dell'autonomia negoziale: a) il contrato gra-	
10.	tuito atipico, b) il negozio unilaterale atipico anche traslativo,	
	c) il negozio a causa variabile, d) il negozio solutorio con cau-	
	sa esterna	802
11.	Si risolve in senso positivo la <i>vexata quaestio</i> della risarcibi-	
	lità del danno non patrimoniale da inadempimento contrattuale	803
12.	Il collegamento negoziale	
	12.1. Gli effetti del collegamento negoziale	807
13.	La nuova ricostruzione del negozio indiretto	
14.	della frode alla legge	810
15.	e del negozio fiduciario	811
16.	Contratto misto	812
	16.1. Rapporti con il negozio complesso	814
17.	Vendita vile e vendita mista a donazione: terreno fertile per	
	il sindacato sull'equilibrio	815
	CAPITOLO 4  L'oggetto	
1.	Nozione e teorie	817
2.	I requisiti dell'oggetto	
_,	2.1. La determinazione dell'oggetto rimessa a un terzo: l'ar-	
	bitraggio	820
	2.2. L'inserzione automatica di clausole	
	2.3. Clausole d'uso	
	2.4. Le condizioni generali di contratto (art. 1341 c.c.) e i con-	
	tratti conclusi mediante moduli o formulari (art. 1342 c.c.)	825
	2.4.1. Le teorie sul fondamento del carattere vincolante delle	
	condizioni generali	826
	2.4.2. Il regime specifico delle clausole vessatorie (art. 1341,	
	comma 2)	827
3.	Il contratto a oggetto futuro	
	3.1. La discussa natura giuridica del contratto a oggetto futuro	
	3.2. Casistica	832

XXVIII Indice

1.

## CAPITOLO 5 *La forma*

1.	Il formalismo nel diritto romano	837
2.	La forma nel nostro ordinamento	837
3.	Forma ad substatiam e ad probationem	
	3.1. La forma volontaria	
4.	I vari tipi di pubblicità: notizia, dichiarativa, costitutiva	841
5.	Una forma originale: la forma di protezione	
	5.1. Assenza della forma, quale sanzione?	843
	CAPITOLO 6	
	Gli elementi accidentali del contratto	
1.	Profili generali	845
2.	La condizione: nozione e classificazioni	845
	2.1. I requisiti dell'evento dedotto in condizione	846
	2.2. Condizione illecita e impossibile	846
	2.3. La condizione potestativa e meramente potestativa	847
	2.4. La condizione unilaterale: inquadramento generale e po-	
	tere di rinuncia	
	2.5. Pendenza della condizione	
	2.6. Avveramento e retroattività della condizione	
	2.7. Forma e trascrizione	
	2.8. La condizione legale	851
	2.9. Similitudini con la presupposizione: un istituto dalla na-	
_	tura anfibia	
3.	Il termine	
4.	L'onere	
5.	Gli elementi accidentali nel testamento e nel matrimonio	854
	SEZIONE III	
	LA FORMAZIONE DEL CONTRATTO	
	CAPITOLO 1	
	La formazione come comportamento:	
	la responsabilità precontrattuale	

Formazione e conclusione: comportamento e procedimento .................859

2.	Il sistema della responsabilità precontrattuale	861
3.	Evoluzione storica	862
4.	Il fondamento della responsabilità precontrattuale: l'irresisti-	
	bile seduzione della buona fede	864
5.	L'ambito di applicazione oggettivo. Le forme poliedriche del-	
	la responsabilità precontrattuale: le sirene dell'atipicità	865
	5.1. Il recesso ingiustificato dalle trattative	866
	5.2. Il dovere di informazione sulle cause di invalidità del	
	contratto	868
	5.3. Il sacro dovere della riservatezza	
	5.4. La violazione del dovere di custodia	871
	5.5. La violazione del dovere di attivazione per favorire il	
	buon esito dell'operazione	871
	5.6. La produzione di vizi "completi" della volontà	871
	5.7. La stipulazione di contratti validi ma sconvenienti e	
	iniqui. Profili generali	871
	5.7.1. I vizi cd. "incompleti" della volontà	873
	5.7.2. Il generale dovere del <i>clare loqui</i> : informazione, tra-	
	sparenza, neo-formalismo comunitario	874
	5.7.3. Profili critici: il giudice arbitro della convenienza del	
	contratto	876
6.	L'ambito di applicazione soggettivo. La responsabilità pre-	
	contrattuale della P.A.	877
7.	L'incerta natura giuridica della responsabilità precontrattuale	879
	7.1. La tesi della natura extracontrattuale	
	7.2. La tesi del <i>tertium genus</i>	880
	7.3. La tesi della natura contrattuale da contatto sociale qua-	
	lificato	882
8.	Il danno risarcibile	884
	CAPITOLO 2	
	La formazione come procedimento:	
	la conclusione del contratto	
1.	I modelli procedimentali tipici e i limiti all'autonomia ne-	
	goziale delle parti	887
	1.1. L'incontro tra dichiarazioni di volontà: declinazioni, om-	
	bre, prove	
2.	Il procedimento ordinario	892

XXX Indice

	2.1. Il legislatore opta per la regola temperata e derogabile	
	della cognizione	892
	2.2. La proposta	893
	2.3. L'accettazione	894
	2.4. Natura giuridica di proposta e accettazione: sono atti	
	"pre-negoziali" ma "non negoziali"	897
	2.4.1. Proposta e accettazione sono atti recettizi, a "indirizza-	
	mento volontario", con attitudine vincolante e forma "per re-	
	lationem"	898
	2.4.2. La revoca di proposta e accettazione	899
3.	I procedimenti semplificati o leggeri	901
	3.1. La conclusione del contratto mediante inizio dell'ese-	
	cuzione (art. 1327 c.c.)	901
	3.1.1. Ambito applicativo	902
	3.1.2. La natura giuridica: negozio di attuazione o accettazio-	
	ne tacita?	903
	3.2. Il contratto con obbligazioni a carico del solo proponen-	
	te (art. 1333 c.c.)	906
	3.2.1. La misteriosa natura giuridica in bilico tra contratto e	
	non contratto	906
	3.2.2. Precipitati applicativi dell'opzione qualificatoria pre-	
	scelta: tempi, vizi della volontà, rifiuto, responsabilità	909
	3.2.3. Casistica applicativa	910
	3.3. Il contratto aperto (o per adesione: art. 1332 c.c.)	911
4.	I procedimenti aggravati	
	4.1. I contratti reali	913
	4.1.1. Ratio unitaria o frammentaria della categoria?	914
	4.1.2. I limiti all'autonomia negoziale delle parti	915
	4.2. I contratti formali	915
	4.3. I contratti consumeristici	917
	4.4. I contratti virtuali o telematici	917
	4.5. Il contratto plurilaterale	918
	4.6. L'offerta al pubblico	919
5.	La formazione progressiva del contratto	
	5.1. Classificazione dei vincoli precontrattuali	923
	5.2. Efficacia meramente obbligatoria dei vincoli precontrattuali	923
	5.3. Casistica	925
	5.3.1. La proposta irrevocabile	926
	5.3.2. Il patto di opzione	927
	5.3.3. Figure a confronto: opzione e proposta irrevocabile	928

	5.3.4e tra opzione e contratto preliminare	929
	5.3.5. Vizi, risoluzione, azione revocatoria e trascrizione	
	5.3.6. La prelazione.	
	5.3.7. La prenotazione	934
	5.3.8. Il contratto normativo	
	5.3.9. Il contratto preliminare: rinvio	936
	CAPITOLO 3	
	Il contratto preliminare	
1.	Nozione, storia e comparazione	
2.	La funzione del contratto preliminare	939
3.	Ambito di applicazione: il contratto reale, la donazione e il	020
1	preliminare di preliminare	
4.	La natura giuridica del preliminare e i rapporti con il definitivo	943
	4.1. Tesi del negozio meramente preparatorio avente a oggetto un facere	042
	4.2. Tesi del preliminare come contratto definitivo obbligatorio	
	4.3. Tesi del cd. "doppio contratto": il carattere ambivalente	944
	del preliminare come <i>pactum de contrahendo</i> e <i>pactum de dando</i>	947
	4.3.1. ( <i>Segue</i> ) I corollari della tesi prevalente del "doppio con-	) ¬ /
	tratto"	949
	4.3.1.1. Anticipazione dei rimedi contrattuali relativi alle vi-	7 17
	cende delle prestazioni finali	949
	4.3.1.2. Generale presunzione relativa di conformità del defi-	
	nitivo al preliminare	951
	4.3.1.3. Ripercussioni dei vizi di ognuno dei due contratti	
	sulla sorte dell'altro	952
5.	Il preliminare di vendita di cosa altrui	953
6.	Il preliminare a effetti anticipati	954
7.	L'inadempimento del contratto preliminare: i rimedi	956
	7.1. Ambito applicativo del rimedio ex art. 2932 c.c.: presup-	
	posti e limiti	957
	7.1.1. Rilevanza delle sopravvenienze e attenuazione del do-	
	gma della necessaria identità contenutistica tra preliminare e	
	definitivo	
	7.2. Le fattispecie applicative più problematiche	
	7.2.1. Preliminare di vendita di bene comune	
	7.2.2. Preliminare di vendita della nuda proprietà	962

XXXII Indice

	7.2.3. Preliminare di vendita di immobile abusivo	963
	7.3. Esecuzione in forma specifica e divieto di mutatio libelli	964
8.	La trascrizione del contratto preliminare immobiliare	966
	8.1. Il privilegio speciale <i>ex</i> art. 2775-bis c.c.	968
	8.2. Il potere del curatore fallimentare di sciogliersi dal con-	
	tratto ex art. 72 L. fallimentare	968
9.	Il preliminare di vendita di immobili da costruire	970
	SEZIONE IV	
	L'EFFICACIA DEL CONTRATTO	
	CAPITOLO 1	
	L'efficacia in generale	
1.	L'efficacia del contratto	975
2.	Efficacia, vincolatività e validità	977
	CAPITOLO 2	
	La fissazione degli effetti contrattuali	
1.	Quali sono gli effetti contrattuali?	981
2.	L'interpretazione del contratto: ambito di applicazione sog-	
	gettivo e oggettivo delle norme di interpretazione	981
	2.1. Profili generali della disciplina	983
	2.2. L'interpretazione soggettiva	984
	2.2.1. L'interpretazione letterale: la discussa portata del bro-	
	cardo "in claris non fit interpretatio"	984
	2.2.1.2. L'interpretazione complessiva	986
	2.2.1.3. L'interpretazione sistematica	
	2.2.1.4. L'interpretazione delle espressioni generali	987
	2.2.1.5. L'interpretazione presuntiva	988
	2.3. L'interpretazione secondo buona fede: interpretazione	
	soggettiva o oggettiva?	988
	2.4. L'interpretazione oggettiva	989
	2.4.1. L'interpretazione utile e il principio di conservazione	
	del contratto	989
	2.4.2. Gli usi interpretativi	990
	2.4.3 L'interpretazione funzionale	990

Indice XXXIII

	2.4.4. L'interpretazione contro il predisponente	991
	2.4.5. Interpretazione equitativa	992
	2.4.6. C'è spazio per l'interpretazione autentica? Il misterio-	
	so caso dei "negozi interpretativi"	993
3.	L'integrazione del contratto	994
	3.1. La buona fede <i>in executivis</i> : cenni e rinvio	995
	3.2. La legge	997
	3.2.1. Norme dispositive	998
	3.2.2. Norme imperative	999
	3.3. Gli usi	1001
	3.4. L'equità	1003
	CAPITOLO 3	
	Il momento della produzione degli effetti:	
	il principio consensualistico	
1.	La regola dell'ordinaria immediatezza dell'efficacia del con-	
	tratto	
2.	Il principio consensualistico: profili generali e radici storiche	
	2.1. La ragioni dell'opzione consensualistica	1008
	2.2. L'importanza pratica del momento in cui si produce l'ef-	
	fetto reale: le conseguenze del principio consensualistico	
	2.3. Principio consensualistico e regole di opponibilità	1012
	2.3.1. La doppia alienazione: la natura giuridica del secondo	
	acquisto	
	2.4. Deroghe e temperamenti al principio consensualistico	
	2.4.1. (Segue) Deroghe legali	1018
	2.4.2. (Segue) Deroghe convenzionali: il carattere non im-	
	perativo del principio consensualistico	1020
	CAPITOLO 4	
	La scissione tra effetti voluti ed effetti apparenti:	
	la simulazione	
1.	La simulazione	
	1.1. La qualificazione del fenomeno: invalidità o inefficacia?	
	1.2. La struttura della simulazione: l'accordo simulatorio	
	1.3. Simulazione assoluta e simulazione relativa. L'interpo-	400=
	sizione fittizia	1027

XXXIV Indice

	1.4. Ambito di applicazione della simulazione	1029
	1.5. Effetti della simulazione tra le parti	1031
	1.6. Effetti della simulazione verso i terzi	
	1.7. L'azione di simulazione	1035
	1.8. La prova della simulazione	
	F	
	CAPITOLO 5	
	Il contratto ha forza di legge tra le parti	
1.	La forza di legge del contratto: le ragioni e i significati del	
	"vincolo" contrattuale	1039
2.	Il mutuo dissenso	1041
	2.1. Il mutuo dissenso nei contratti a effetti reali	1042
	3. Il recesso: profili generali	1043
	3.1. Recesso legale	1045
	3.1.1. Recesso determinativo (o di liberazione)	1045
	3.1.2. Recesso impugnazione (o di autotutela)	1046
	3.1.3. Recesso di pentimento (o ius poenitendi): il recesso	
	consumeristico	1047
	3.2. Recesso convenzionale	1049
4.	Ius variandi	1051
	4.1. <i>Ius variandi</i> legale e <i>ius variandi</i> legale-convenzionale.	
	Il problema dell'ammissibilità dello ius variandi puramente	
	convenzionale.	1052
	CAPITOLO 6	
	L'efficacia del contratto nei confronti dei terzi	
1.	Il principio di relatività degli effetti contrattuali	
	1.1. La nozione di "terzo"	1056
	1.2. La portata contenutistica del principio: la sua relativi-	
	zzazione con riguardo agli effetti favorevoli per il terzo	1057
2.	Contratti con effetti solo apparenti nei confronti dei terzi	
	2.1. La promessa dell'obbligazione o del fatto del terzo	1060
	2.2. I divieti convenzionali di alienazione	
3.	L'efficacia diretta verso i terzi: il contratto a favore di terzo	1063
	3.1. Il contenuto della stipulazione in favore del terzo	1065
	3.2. La doppia causa della fattispecie ex art. 1411 c.c.: in	
	particolare, la causa della clausola di stipulazione	1066

	3.3. Le vicende dei diritto dei terzo: riffuto, approfittamento	
	e revoca	1068
	3.4. I rimedi esperibili dal terzo e il regime delle eccezioni	1070
	3.5. La prestazione da eseguirsi dopo la morte dello stipulan-	
	te: in particolare, l'assicurazione sulla vita in favore di terzo	1072
4.	La cessione del contratto	1073
	4.1. La cessione volontaria del contratto	1074
	4.1.1. Causa e forma della cessione	1076
	4.1.2. Ambito di applicazione	1077
	4.1.3. Gli effetti della cessione nel rapporto tra le parti	1079
	4.2. La cessione legale del contratto	1081
5.	Il subcontratto	1082
6.	L'efficacia indiretta o riflessa	1085
	6.1. L'opponibilità	1087
	6.1.1. (Segue) Beni mobili	1089
	6.1.2. (Segue) Beni immobili: cenni e rinvio	1090
	6.1.3. (Segue) Crediti: cenni e rinvio	1091
	6.1.4. (Segue) Diritti personali di godimento	1091
	6.1.5. Opponibilità e principio consensualistico. Rinvio	1093
7.	La trascrizione: profili generali	1093
	7.1. Gli atti soggetti a trascrizione. La tassatività "effettuale"	
	dell'elencazione ex art. 2643 c.c.	1095
	7.1.1. (Segue) Altri atti soggetti a trascrizione	1097
	7.1.2. (Segue) La trascrizione delle domande giudiziali	1099
	7.1.3. La trascrizione degli accordi di mediazione che accer-	
	tano l'usucapione	1101
	CAPITOLO 7	
	Risoluzione del contratto e gestione delle sopravvenienze	
	Risoluzione dei comi dito è gestione delle sopi divientenze	
1.	La risoluzione in generale	1105
2.	La risoluzione per inadempimento	
	2.1. I presupposti applicativi: inadempimento imputabile, in-	1107
	giustificato e di non scarsa importanza	1108
	2.2. La risoluzione giudiziale: profili generali	
	2.2.1. ( <i>Segue</i> ) I rapporti tra azione di risoluzione e azione di	
	adempimento	1113
	2.2.2. ( <i>Segue</i> ) L'adempimento tardivo	
	2.3 La risoluzione di diritto	

XXXVI Indice

	2.3.1. La diffida ad adempiere	1117
	2.3.2. La clausola risolutiva espressa	1119
	2.3.3. Il termine essenziale	1121
	2.4. Gli effetti della risoluzione	1122
	2.5. Inadempimento e autotutela privata	1124
	2.5.1. L'eccezione di inadempimento	
	2.5.2. La sospensione dell'esecuzione	
	2.5.3. La clausola <i>solve et repete</i>	1128
3.	Le sopravvenienze: profili generali	
	3.1. Le sopravvenienze tipiche	
	3.1.1. Risoluzione per impossibilità sopravvenuta	1130
	3.1.1.1. L'impossibilità sopravvenuta nei contratti traslativi:	
	il principio res perit domino. Cenni e rinvio	1133
	3.1.1.2. Gli effetti della risoluzione	1134
	3.1.2. Risoluzione per eccessiva onerosità sopravvenuta	1135
	3.1.2.1. I presupposti applicativi	1135
	3.1.2.2. Gli effetti della risoluzione	1138
	3.1.2.3. L'alternativa alla risoluzione: la reductio ad aequitatem	1139
	3.1.2.4. L'eccessiva onerosità sopravvenuta nei contratti con	
	obbligazione a carico di una sola parte	1141
	3.1.3. Rimedi legali specifici a carattere manutentivo	1141
	3.2. Rimedi convenzionali	1143
	3.3. Le sopravvenienze atipiche	1145
	3.3.1. La tesi tradizionale che nega la rilevanza delle soprav-	
	venienze atipiche	1145
	3.3.2. La tesi più recente sensibile alla clausola <i>rebus sic</i>	
	stantibus	1147
	3.3.3. La presupposizione	1149
	3.3.4. La risoluzione per sopravvenuta impossibilità di utiliz-	
	zo della prestazione	1153
	3.3.5. L'obbligo di rinegoziazione	
	3.3.5.1. (Segue) e i rimedi alla sua violazione	
	3.3.6. Gli effetti della pandemia Covid-19 sui contratti	1158
	3.3.6.1. I possibili rimedi del codice civile: impossibilità	
	sopravvenuta (art.1463 c.c.), impossibilità parziale (art.1464	
	c.c.), eccessiva onerosità sopravvenuta (art. 1467 c.c.)	1159
	3.3.6.2. L'impossibilità sopravvenuta di utilizzo della presta-	
	zione	1160
	3.3.6.3. Art.3, comma 6 <i>bis</i> , D.L. 6/2020: secondo parte della	
	dottrina și annlica anche alle obbligazioni necuniarie, giuști-	

ficandone l'inadempimento o il ritardato adempimento.	
La contrarietà della giurisprudenza di merito	1161
3.3.6.4. Il legislatore segue la strada della rinegoziazione: il	
d.l. Sostegni bis" (n. 73/2021) introduce l'art. 6-novies nel	
d.l. Sostegni (n.41/2021)	1162
3.3.6.5. Modificazione giudiziale delle condizioni contrattuali	1102
ex art. 1374 c.c.	1164
3.3.6.6. Nostre considerazioni: il rimedio dell'impossibilità	110 1
sopravvenuta parziale <i>ex</i> artt. 1258 e 1464 c.c. è l'unico con	
una base positiva capace di assicurare la conservazione del	
contratto attraverso il riequilibrio garantito dalla riduzione del	
canone	1164
Callone	1104
SEZIONE V	
L'INVALIDITÀ DEL CONTRATTO	
L INVALIDITA DEL CONTRATTO	
CAPITOLO 1	
L'invalidità nel sistema del codice civile:	
vecchio arnese o categoria preziosa?	
recemo urnese o euregoria preziosa.	
L'invalidità in generale	1169
L'invalidità è una vera categoria giuridica?	
Nonostante gli anni sul groppone, l'invalidità è ancora una	
categoria ordinante	1172
L'invalidità è un istituto eccezionale perché deroga alla re-	11 / =
gola di autonomia	1173
4.1. La fragile ma necessaria distinzione tra regole di validi-	1170
tà e regole di condotta	1174
Invalidità, inesistenza, inefficacia, irregolarità: le differenze	
5.1. Invalidità e inesistenza.	
5.2. Invalidità e inefficacia.	
5.3. Invalidità e irregolarità.	
Le invalidità previste nel nostro ordinamento giuridico	
6.1. Nullità e annullabilità	
6.2. Ipotesi dubbie: rescissione, simulazione, clausole vessa-	11/9
torie, inefficacia rimediale	1101
Classificazioni	
7.1. Invalidità testuale e virtuale	1183

1. 2. 3.

4.

5.

6.

7.

XXXVIII Indice

	7.3. Invalidità originaria e sopravvenuta	1183
	7.3.1. La via italiana in punto di invalidità sopravvenuta e	
	uno sguardo oltralpe	1185
	7.3.1.1. Torsioni giurisprudenziali	1186
	7.4. Invalidità definitiva e sospesa	1188
	7.5. Invalidità totale e parziale	1188
	7.6. Invalidità autonoma e derivata	1189
	7.6.1. Un'ipotesi dubbia di invalidità derivata: la questione	
	dei contratti di fideiussione omnibus che riproducono uno	
	schema frutto di un'intesa anticoncorrenziale (Sez. Un. n.	
	41994/2021)	
	7.7. Invalidità assoluta e relativa	1195
8.	Ambito di applicazione oltre il contratto	1196
	CAPITOLO 2	
	La nullità, le nullità	
	La nattia, te nattia	
1.	La nullità: un concetto ambiguo e complesso	1199
	1.1. Criteri distintivi tra nullità ed annullabilità: le dodici	
	differenze individuate della lettura tradizionale	1200
	1.2. L'opacizzarsi delle differenze nel passaggio dalla nulli-	
	tà alle nullità: le nullità di protezione	1204
2.	I casi di nullità	
	2.1. La nullità virtuale: il contratto illegale (art. 1418, com-	
	ma 1)	1207
	2.1.1. Deve trattarsi di norme sull'atto, non sul comportamento	1207
	2.1.2. Il vizio deve essere originario	1209
	2.1.3. La norma deve essere realmente imperativa	1209
	2.1.4. La nullità è esclusa se l'ordinamento appronta altra	
	sanzione idonea allo scopo	1211
	2.1.5. La nullità non ha luogo se la lesione è conseguenza	
	indiretta del contratto	1212
	2.2. La nullità strutturale	
	2.2.1. La nullità del contratto illecito (art. 1418, comma 2)	1213
	2.2.2. La frode alla legge <i>ex</i> art. 1344 c.c.	1214
	2.2.2.1. Il divieto del patto commissorio	
	2.3. La nullità testuale	1219
3.	La nullità parziale	
	3.1. Profili processuali: rapporti tra nullità totale e parziale	1221

	3.2. Il rapporto tra l'articolo 1419, comma 2, e l'art. 1339 c.c	1221
	3.3. Nullità parziale soggettiva (art. 1420 c.c.)	1222
4.	Efficacia del contratto: la conversione	1222
	4.1. La conversione sostanziale (o propria)	1223
	4.2. La conversione formale (o impropria)	1224
	4.3. La conversione legale	1224
5.	Il recupero del contratto nullo	1224
6.	L'azione di nullità	1227
	6.1. La legittimazione aperta	1228
	6.2. Imprescrittibilità	1229
	6.3. Effetti della sentenza	1229
7.	La nullità di protezione: rinvio	1230
8.	La rilevabilità d'ufficio della nullità	1231
	8.1. La giurisprudenza estende la rilevabilità d'ufficio ai giu-	
	dizi impugnatori	1232
	8.2. La pronuncia incidentale di nullità	1235
	8.2.1. Il giudicato implicito di non nullità e l'eccezione della	
	c.d. "ragione più liquida"	1236
	8.3. La rilevabilità d'ufficio della nullità di protezione secon-	
	do il pensiero delle Sezioni Unite del 2012 e del 2014	1237
	CAPITOLO 3	
	L'annullabilità	
1.	Fondamento e definizione	1239
2.	La disciplina: legittimazione ad agire e prescrizione	
3.	La convalida.	
4.	La rettifica	
5.	Gli effetti dell'annullamento.	
6.	L'annullabilità parziale	
7.	Cause di annullabilità: tipicità e "vizi incompleti" della volontà	
	7.1. L'incapacità di agire	
	7.2. I vizi del consenso.	
	7.2.1. L'errore vizio e l'errore ostativo	
	7.2.2. Il dolo	
	7.2.3. La violenza morale	
8.	Il regime dell'azione	
9.	Efficacia nei confronti dei terzi	

XL Indice

#### **CAPITOLO 4**

#### La rescissione

1.	Squilibrio e rimedi in generale: evoluzione storica	1257
2.	La rescissione: natura giuridica	
3.	La rescissione del contratto concluso in stato di pericolo	1262
4.	La rescissione del contratto concluso in stato di bisogno	1263
5.	Rescissione e usura	1264
6.	Il regime dell'azione	1266
7.	Offerta di modificazione del contratto	1267
	SEZIONE VI	
	LA TUTELA DEL CONSUMATORE	
	CAPITOLO UNICO	
1.	Dal contratto ai contratti	1271
2.	Giustizia contrattuale, contratto asimmetrico e sindacato del giudice	1273
3.	I principi costituzionali di solidarietà, eguaglianza e iniziati-	1273
	va economica	1274
4.	Il modello consumeristico da eccezione a modello generale:	
	parabola storica del <i>consumerism</i>	1275
5.	Chi è il consumatore?	
	5.1. Il consumatore è una persona fisica	
	5.1.1. Il nodo scivoloso del condominio (Corte Giust. 2 apri-	
	le 2020, C-329/19)	1279
	5.2. La centralità del dato teleologico: gli scopi estranei all'at-	
	tività professionale	1280
	5.3. I contratti in vista della professione	1282
	5.4. I contratti misti	1284
	5.5. Operazioni economiche complesse e negozi di garanzia:	
	l'apertura di Cass. 16 gennaio 2020, n. 742 e il 'divorzio ce-	
	lebrato' da Cass. n. 5423/2022 tra garanzia autonoma e con-	
	sumatore	1285
	5.6. Il consumatore terzo rispetto al contratto	1286
	5.7. Il consumatore apparente: dichiarazioni false e reticenze	

	5.9. Il lavoratore subordinato non può essere consumatore	1289
	5.10. I contratti della pubblica amministrazione	1289
6.	I contratti del consumatore: profili generali	
7.	Le clausole vessatorie	1290
	7.1. Lo squilibrio significativo, originario e normativo	1293
	7.2. I criteri di accertamento della vessatorietà e il c.d. test di	
	abusività	1295
	7.2.1. La buona fede	1295
	7.2.2. Le circostanze del caso concreto	1297
	7.3. Le esimenti della vessatorietà	1298
	7.3.1. Le clausole riproduttive	1298
	7.3.2. La trattativa individuale	1299
	7.3.2.1. Le caratteristiche della trattativa individuale	1300
	7.4. Forma, trasparenza e comprensibilità	1301
	7.4.1. Quale sanzione per il contratto "intrasparente"?	
8.	Le tecniche di tutela individuale del consumatore	
	8.1. La nullità di protezione	1303
	8.1.1. L'ordine pubblico di protezione	1303
	8.1.2. La nullità di protezione può essere virtuale?	1305
	8.1.3. La sentenza è dichiarativa o costitutiva?	1305
	8.1.4. La legittimazione spetta anche a soggetti diversi dai	
	consumatori?	1306
	8.1.5. In che termini la rilevazione d'ufficio della nullità è	
	condizionata?	1307
	8.1.6. La nullità di protezione è sanabile?	1307
	8.1.7. Il sub-acquirente a titolo oneroso in buona fede è tute-	
	lato?	1308
	8.1.8. La nullità di protezione è davvero necessariamente par-	
	ziale?	1309
	8.2. La tutela restitutoria	1309
	8.3. La tutela risarcitoria	1310
	8.4. Il recesso	1310
9.	Oltre l'individuo: la tutela meta-individuale e puri-individuale	1311
	9.1. La tutela collettiva (o meta-individuale) e la legittima-	
	zione delle Associazioni.	1311
	9.2. La tutela pluri-individuale e la <i>class action</i> dopo la legge	
	n. 31/2019	
10.	La class action pubblica (d. lgs. 198/2009)	1314
11.	La tutela del professionista debole nel terzo contratto. Irrompe	
	sulla scena il "quarto" contratto	1315

XLII Indice

## SEZIONE VII I SINGOLI CONTRATTI

۱.	Classificazione	1321
	CAPITOLO 1	
	I contratti traslativi	
l.	La compravendita	1323
	1.1. Gli obblighi del venditore e del compratore	
	1.2. L'obbligo di far acquistare al compratore la proprietà	
	della cosa o il diritto, se l'acquisto non è effetto immediato	
	del contratto: le c.d. vendite obbligatorie	1325
	1.2.1. La vendita di cosa altrui	
	1.2.2. La vendita di cose future	
	1.2.3. La vendita alternativa	
	1.2.4. La vendita con riserva di proprietà	
	1.3. Le garanzie edilizie	
	1.3.1. La garanzia per l'evizione	
	1.3.2. La garanzia per i vizi (Cass., Sez. Un. 11748/2019)	
	1.3.2.1. La natura giuridica delle garanzie edilizie	
	1.3.2.2. La pattuizione dell'obbligo di eliminare i vizi	
	1.4. Le singole ipotesi di vendita	1340
	1.4.1. La vendita con patto di riscatto	1340
	1.4.2. La vendita di cose mobili	1341
	1.4.2.1. La vendita di beni di consumo	1342
	1.4.2.1.1. Le nuove direttive sulla vendita dei beni di consu-	
	mo (2019/771 del 20 maggio 2019). L'emergenza ambien-	
	tale soffia sul right to repair: una nuova direttiva si profila	
	all'orizzonte	1346
	1.4.3. I contratti conclusi a distanza o fuori dai locali commer-	
	ciali	1349
	1.4.4. La vendita di beni immobili	1349
	1.4.5. Vendita di immobili abusivi (Cass., Sez. Un., 22/3/2019,	
	n. 8230)	
	1.4.6. La c.d. vendita di immobili sulla carta	1351
	1.4.7. La vendita di eredità	1351
2.	Il riporto	1352
3.	La permuta	1353
1.	Il contratto estimatorio	1354
5.	La somministrazione	1355

Indice XLIII

### CAPITOLO 2

# I contratti di godimento

1.	La locazione	1357
	1.1. Il contratto di locazione concluso da uno solo dei com-	
	proprietari	1359
	1.2. Obblighi del locatore	
	1.3. Obblighi posti a carico del conduttore	1361
	1.4. Locazione degli immobili urbani	1362
	1.4.1. La mancata registrazione del contratto di locazione e	
	la registrazione del contratto con indicazione di un canone in-	
	feriore rispetto a quello pattuito (Cass., Sez. Un., 23601/2017)	1363
	1.4.2. La locazione di immobili pignorati	1366
2.	L'affitto	1367
3.	Il leasing (o locazione finanziaria)	1368
4.	Il sale and lease back	1372
5.	Il rent to buy	
	CAPITOLO 3	
	I contratti di cooperazione	
	nell'altrui attività giuridica	
1.	Il mandato	1377
	1.1. Obblighi del mandatario	
	1.2. Obblighi del mandante	
2.	La commissione	
3.	La spedizione. Le novità introdotte dal D.L n.152/2021, conv.	
	L. 29 dicembre 2021, n. 233	1384
4.	L'agenzia	
5.	La mediazione	1388
6.	Franchising: il contratto di affiliazione commerciale	1391
	CAPITOLO 4	
	Contratti reali	
1.	Il deposito	1393
	1.1. Il contratto di parcheggio	
2.	Il comodato	1396
3.	Il mutuo	1397

XLIV Indice

## CAPITOLO 5

# Contratti per la prestazione di servizi

1.	L'appalto. Le novità introdotte dal D.L. 36/2022 conv. L. 29	
	giugno 22, n. 79	1399
2.	Il contratto d'opera	1403
3.	Il contratto d'opera intellettuale	
4.	Il contratto di trasporto	
	4.1. Il contratto di <i>handler</i>	
5.	Il contratto di pacchetto turistico	1406
	CAPITOLO 6	
	I contratti aleatori	
1.	Le rendite	1411
	1.1. La rendita perpetua	1411
	1.2. La rendita vitalizia	1413
2.	L'assicurazione	1415
	2.1. L'assicurazione contro i danni. La nuova direttiva U.E.	
	2021/2118 amplia il perimetro dell'obbligo di assicurazione	1 4 1 5
	r.c.a	1417
	2.1.1. Le clausole <i>claims made</i> : nel maggio 2020 la Cassa-	1.400
	zione riapre la porta alla nullità	1420
	2.2. L'assicurazione sulla vita (Cass. Sez. Un. 30 aprile 2021,	1.400
2	n. 11421)	
3.	Il gioco e la scommessa	14 <i>2</i> 4
	CAPITOLO 7	
	I contratti diretti a dirimere controversie	
1.	La transazione	1425
	1.1. La transazione e il negozio di accertamento	1427
2.	La cessione dei beni ai creditori	1428
	CAPITOLO 8	
	I contratti di garanzia, i contratti bancari	
	e i contratti di borsa	
1.	La fideiussione	1431

2.	Mandato di credito	1434
3.	Anticresi	1434
4.	I contratti bancari	1434
	4.1. Operazioni bancarie passive: il deposito bancario	1435
	4.2. Operazioni bancarie attive: l'apertura di credito; l'anti-	
	cipazione bancaria; lo sconto	1435
	4.2.1. L'apertura di credito	
	4.2.2. L'anticipazione bancaria	
	4.2.3. Lo sconto	
5.	Il factoring	1437
6.	Le operazioni bancarie in conto corrente	1438
7.	Le operazioni accessorie di banca. Deposito regolare e casset-	
	te di sicurezza	1438
8.	Credito al consumo dopo il Decreto Sostegni bis	1439
9.	I contratti di borsa	
	9.1. Il contratto di swap (Cass. Sez. Un. 12 maggio 2020, n.	
	8770)	1441
	DA DODE NA	
	PARTE VI PROPRIETÀ E DIRITTI REALI	
	FROFRIETA E DIRITTI REALI	
	CAPITOLO 1	
	Il sistema dei diritti reali	
1.	Profili generali	
2.	Profili storici e comparatistici	1448
3.	Gli elementi caratterizzanti i diritti reali rispetto ai diritti	
	di credito: a) l'assolutezza, b) l'immediatezza; c) l'inerenza	1449
	3.1. Le critiche alla ricostruzione tradizionale: non si tratta	
	di caratteri propri di tutti i diritti reali e dei soli diritti reali	1450
	3.2. Risposta alle critiche: l'immediatezza è un dato quali-	
	ficante primario	1452
	3.3. ( <i>segue</i> ). Il confine scivoloso tra diritti reali e di credito:	
	la zona grigia	
	3.3.1. Le obbligazioni <i>propter rem</i>	
	3.3.2. Gli oneri reali	1456
	3.3.3. Obbligazioni propter rem e oneri reali: affinità e diffe-	
	renze	
4.	I principi del numerus clausus e della tipicità dei diritti reali	1461

XLVI Indice

	4.1. Il mutamento dei quadro di riferimento: superamento	
	o attenuazione?	1463
	4.1.1. Tesi favorevole alla permanenza di entrambi i principi	
	limitativi	1463
	4.1.2. Tesi opposta del superamento di entrambi i principi li-	
	mitativi	1464
	4.1.3. Tesi mediana: i diritti reali sono un <i>numerus clausus</i>	
	ma possono essere relativamente atipici	1466
5.	Profili speciali di disciplina dei diritti reali rispetto ai diritti	
	di credito	1467
	CAPITOLO 2	
	Il diritto di proprietà	
1.	Il diritto di proprietà: l'evoluzione storica	1469
	1.1. La dimensione convenzionale del diritto di proprietà	
	(art. 1, primo protocollo, CEDU)	1471
2.	(Segue). La proprietà privata nel Codice civile: nozione, ca-	
	ratteri e contenuto	
3.	I limiti al diritto di proprietà: rigidi ed elastici	
4.	I limiti edilizi alla proprietà	1475
	4.1. La duplice anima delle norme edilizie: di azione e di re-	
	lazione	1476
	4.1.1. La natura delle norme sui limiti cui rinvia il codice ci-	
	vile	
	4.2. I singoli limiti	
	4.2.1. I rapporti di vicinato: luci, vedute e distanze	
_	4.2.2. Sono rinunciabili le norme sulle distanze?	
5.	Il divieto di atti emulativi	
	5.1. <i>Ratio</i> dell'istituto	
	5.2. I requisiti	
	5.3. La tutela	
_	5.4. Disapplicazione o rinascita del rimedio?	
6.	Le immissioni	
	6.1. Giudizio di tollerabilità e regole di composizione	1483
	6.2. Tutela inibitoria e risarcitoria in caso di immissione intollerabile	1 / 0 0
	6.2.1. Tutela inibitoria	
	6.2.1. Tutela mibitoria	1488 1489
	O / / LA DUETA DISARCHONA	1474

	6.3. Immissioni e diritti fondamentali della persona	1489
7.	I modi di acquisto della proprietà	1490
	7.1. La costruzione realizzata da un comunista sul suolo co-	
	mune senza consenso (Cass., Sez. Un., 16/2/2018, n. 3873)	1492
	7.2. L'accessione invertita	1493
8.	Le azioni a tutela della proprietà	1494
	8.1. Azione di rivendicazione	1494
	8.1.1. Differenza con l'azione di restituzione	1496
	8.2. Azione di accertamento della proprietà	1497
	8.3. Actio negatoria	1498
	8.4. Le altre azioni reali: le azioni di regolamento di confini	
	e di apposizione di termini	
9.	L'estinzione del diritto di proprietà	1500
	9.1. La rinuncia abdicativa alla proprietà	1501
	9.1.1. La soluzione negativa abbracciata dalla dottrina tradi-	
	zionale	1501
	9.1.2. La tesi favorevole propugnata dalla recente giurisprudenza	1502
	CAPITOLO 3	
	Dalla proprietà alle proprietà	
1.	La moltiplicazione della proprietà: dalla proprietà alle pro-	1505
	prietà	1505
	1.1. La funzione sociale della proprietà (art. 42 Cost.) favori-	
	sce l'affiorare di "nuove proprietà" diverse dal modello codi-	1507
2.	cistico	
2. 3.	La proprietà temporanea	
3.	La multiproprietà	
	3.2. Il contratto di multiproprietà	
4.	Le proprietà funzionali: profili generali	
<del>4</del> . 5.	Il negozio di destinazione	
٥.	5.1. La natura giuridica dell'art. 2645- <i>ter</i> c.c.: una norma so-	1314
	stanziale sulla fattispecie	1515
	5.2. La natura giuridica e la struttura del negozio di destina-	1313
	zione	1517
	5.3. La struttura variabile del negozio	
	5.4. I requisiti soggettivi	
	5.5. L'oggetto del negozio	
	J.J. 11 0550110 UCI 11050210	1222

XLVIII Indice

	5.6. La durata	1523
	5.7. La causa rafforzata	1524
	5.8. La forma	1526
	5.9. È ammissibile un vincolo destinatorio per testamento?	1527
	5.10. Gli effetti del negozio di destinazione	1527
	5.10.1. ( <i>Segue</i> ): la trascrizione e l'effetto segregativo	1528
	5.10.2. La risoluzione dei conflitti "trascrittivi"	
	5.11. La tutela del beneficiario in caso di violazione del vin-	
	colo destinatorio	1531
	5.12. La tutela dei creditori	1532
6.	Il trust	1533
	6.1. <i>Trust</i> e fiducia	1534
	6.2. La Convenzione de l'Aja: il trust internazionale e il trust	
	sostanzialmente interno	1536
	6.2.1. Rapporti tra <i>trust</i> e art. 2645- <i>ter</i> c.c.: il <i>trust</i> puramente	
	interno	1538
	6.3. Questioni applicative al vaglio della giurisprudenza e del-	
	la dottrina	1540
	6.3.1. La natura giuridica del diritto del beneficiario	1541
	6.3.2. Il controllo causale	1541
	6.3.3. Il regime dell'azione revocatoria	1542
	6.3.4. La trascrizione del trust	1543
7.	Affidamento fiduciario	1543
	7.1. Rapporto con altri tipi negoziali	1544
8.	La differenza tra proprietà fiduciaria e proprietà del fiduciario:	
	il modello della fiducia dopo la sentenza della Cassazione,	
	sezioni unite, n. 6459 del 6 marzo 2020	1545
	8.1. Il pactum fiduciae verbale può riguardare anche beni im-	
	mobili o mobili registrati ed essere oggetto di una successiva	
	dichiarazione ricognitiva scritta da parte del fiduciario?	1549
	8.2. La dichiarazione del fiduciario è una promessa di paga-	
	mento ex articolo 1988 c.c.	1554
9.	Proprietà intellettuale	1556
10.	I diritti edificatori di matrice urbanistica	1557
	10.1. La natura giuridica dei diritti edificatori (Cass. Sez.Un.	
	29 ottobre 2020, n. 23902)	1557
11.	La cessione di cubatura	1560
	11.1. La natura giuridica della cessione di cubatura (Cass. Sez.	
	Un 9 giugno 2021 n 16080)	1561

Indice XLIX

### CAPITOLO 4

# I diritti reali di godimento

1.	La superficie	1565
2.	L'enfiteusi	1569
3.	Usufrutto	1571
	3.1. L'usufrutto come diritto di credito: usufrutto di crediti	
	e usufrutto di azienda	1575
4.	L'uso e l'abitazione	1576
5.	Servitù prediali	1577
	5.1. I caratteri	
	5.2. Servitù di parcheggio	1580
	5.3. Servitù per un vantaggio futuro	
	5.4. Le servitù reciproche	
	5.5. Atipicità del contenuto	
	5.6. Classificazioni	
	5.7. Modi di costituzione della servitù	1584
	5.7.1. Le servitù volontarie	
	5.7.2. Le servitù coattive	1585
	5.7.3. L'acquisto per destinazione del padre di famiglia	1587
	5.7.4. L'acquisto della servitù per usucapione	
	5.8. L'estinzione della servitù	
	5.9. I rimedi a tutela della servitù	1590
	CAPITOLO 5 Comunione e condominio	
1.	La comunione	1591
	1.1. Disciplina della comunione	1593
2.	Il condominio di edifici	1597
	2.1. La natura giuridica del condominio (Cass., Sez. Un., n.	
	10934/2019)	1598
	2.2. La disciplina del condominio	
	2.2.1. Beni comuni e loro utilizzo. La questione dell'uso e-	
	sclusivo (Cass. Sez. Un., 17 dicembre 2020, n. 28972)	1601
	2.2.2. Il regolamento condominiale	
	2.2.3. Le tabelle millesimali.	
	2.2.4. La ripartizione delle spese per le parti comuni. La	
	questione del lastrico solare e dei danni da esso cagionati (Cass.,	
	Sez. Un., n. 9449/2016)	1605

L Indice

	2.2.3. La natura giuridica della responsabilità dei condomini	
	per le obbligazioni condominiali: parziaria o solidale?	1606
	2.2.6. Gli organi del condominio. Le delibere assembleari (Cass.	
	Sez.Un. 14 aprile 2021, n. 9839)	1608
	562.011. 1 1 <b>u</b> pine 2021, ii. 7037)	1000
	CAPITOLO 6	
	I diritti reali di garanzia	
1.	Profili generali	1611
2.	Il pegno: nozione, caratteri strutturali e oggetto	
۷.	2.1. La costituzione del pegno; contratto, atto unilaterale,	1013
	testamento e pegno legale	1615
	2.1.1. Forma e modo di costituzione del pegno	
	2.2. L'estinzione del pegno	
	2.3. Effetti del pegno	
	2.4. I pegni anomali	
	2.4.1. Il pegno rotativo	
	2.4.2. Il pegno su cosa futura	
	2.4.3. Il pegno <i>omnibus</i>	
	2.4.4. Il pegno mobiliare non possessorio	
3.	L'ipoteca: nozione e caratteri strutturali	1629
	3.1. L'oggetto dell'ipoteca	1631
	3.2. La costituzione dell'ipoteca: dal diritto alla ipoteca al di-	
	ritto di ipoteca	1633
	3.3. La riduzione e l'estinzione dell'ipoteca	1639
	3.4. Il terzo datore di ipoteca e il terzo acquirente del bene	
	ipotecato	1641
4.	Il divieto di patto commissorio e il patto marciano: cenni e rinvio.	
5.	I privilegi	
	- P8	10.0
	CADITOL OF	
	CAPITOLO 7	
	Il possesso	
1.	Il possesso in generale	1649
2.	Le ragioni della tutela del possesso	
3.	La natura giuridica del possesso	
4.	L'oggetto del possesso	
5.	L'acquisto del possesso	
	= 1 v P	200 1

	5.1. Il possesso può essere acquistato a titolo derivativo?	1656
	5.2. L'interversione del possesso e la perdita	
6.	Il compossesso	
7.	Il possesso di buona fede	
8.	Gli effetti del possesso	
	8.1. Gli effetti acquisitivi del possesso: la "regola possesso	
	vale titolo" (art. 1153 c.c.)	1661
9.	L'usucapione. Nozione e fondamento	
	9.1. Gli elementi costitutivi dell'usucapione	
	9.1.1. L'oggetto dell'usucapione. L'usucapione di immobili	
	abusivi	1665
	9.1.2. Considerazioni finali sulla natura giuridica dell'usuca-	
	pione e sulla sua efficacia temporale	1667
10.	Le azioni possessorie	1668
	10.1. L'azione di reintegrazione	1669
	10.1.1. Lo spoglio	1670
	10.2. L'azione di manutenzione	
	10.3. Le azioni possessorie nei confronti della pubblica am-	
	ministrazione	1672
	10.4. Le azioni possessorie e l'azione di risarcimento del	
	danno <i>ex</i> art. 2043 c.c.	1673
11.	Le azioni di nunciazione	1674
	PARTE VII	
	PERSONA E FAMIGLIA	
	CAPITOLO 1	
	La persona	
	1	
1.	I diritti della personalità	1681
2.	Il diritto alla vita	1683
3.	Il diritto all'integrità fisica	1686
4.	Il diritto alla salute	1687
5.	Il diritto all'immagine	1688
6.	Il diritto alla <i>privacy</i>	
7.	Diritto all'identità personale	
8.	Il diritto all'oblio Cass., Sez. Un., 22 luglio 2019, n. 19681	1693
	8.1. Il "complicato" rapporto tra diritto all'oblio e diritto di	
	cronaca	1694

LII Indice

9.	Diritto a conoscere le proprie origini	1696
10.	L'autonomia privata nella 'circolazione' dei diritti della per-	
	sona	1697
	CAPITOLO 2	
	Dalla famiglia alle famiglie	
1.	La famiglia: un istituto speciale, a cavallo tra natura e diritto	1699
2.	L'internazionalizzazione del diritto di famiglia conduce alla	
	moltiplicazione degli statuti familiari	1700
3.	La legge n. 76/2016 sulle unioni civili e sulla convivenza:	
	nuove forme liquide e dinamiche di famiglia	1702
	3.1. Il legislatore sceglie il modello dualista: l'unione civile	
	"same sex", non il matrimonio omossessuale	1702
	3.1.1. Differenze tra unione civile e matrimonio	
	3.2. Il regime delle convivenze	
	3.3. Gli specifici riconoscimenti normativi della convivenza	
	di fatto	1705
	3.3.1. La ricostruzione giurisprudenziale dell'istituto: dalla	
	donazione remuneratoria all'obbligazione naturale	1708
	3.3.2. Il regime degli acquisti	
	3.3.3. Le prestazioni lavorative e la collaborazione familiare	
	3.3.4. Il diritto a vivere nella casa familiare	
	3.3.5. La cessazione della convivenza	
	3.3.6. La tutela aquiliana in caso di morte del partner	
	3.3.7. Le obbligazioni contratte da un convivente nei confron-	
	ti dei terzi	1713
	3.4. La legge cristallizza l'evoluzione pretoria: le convivenze	
	stabili nella legge n. 76/2016	1713
	3.4.1. L'autonomia privata conquista spazio: il contratto di	
	convivenza	1714
	3.5. Tre famiglie, anzi quattro	
	2 12 · 1 · 2 · 1 · 1 · 1 · 1 · 1 · 1 · 1	1 / 10
	CAPITOLO 3	
	Il diritto di famiglia non è più un'isola	
	v	
1.	Profili generali	
2.	Il diritto di famiglia e l'autonomia negoziale	
	2.1. Negozi genetici	
	2.2. Negozi regolatori	1723

	2.3. Negozi dissolutori	1724
	2.3.1. La tesi tradizionale che esclude l'ammissibilità di ne-	
	gozi in vista dello scioglimento	1724
	2.3.2. Le obiezioni della dottrina propensa a recuperare spazi	
	dell'autonomia negoziale	1725
3.	Il diritto di famiglia e la responsabilità aquiliana	1727
	3.1. I danni endofamiliari	1727
	3.2. I danni esofamiliari	1729
	CAPITOLO 4  Il matrimonio	
1	Na-i	1721
1.	Nozione	1/31
2.	Il matrimonio come atto: le caratteristiche del negozio matri-	1722
3.	moniale	
3. 4.	L'invalidità del matrimonio	
4.	4.1. La delibazione di una sentenza ecclesiastica di nullità: il	1/3/
	rapporto sana l'invalidità	1730
	4.2. Il matrimonio simulato	
	4.3. Il matrimonio putativo	
5.	Il regime patrimoniale della famiglia	
٥.	5.1. La comunione legale	
	5.1.1. Natura giuridica: comunione a mani riunite, comunio-	17 15
	ne ordinaria, soggetto di diritto o patrimonio di destinazione?	1743
	5.1.2. La gestione della comunione	
	5.1.3. Lo scioglimento della comunione	
	5.1.3.1. Lo scioglimento della comunione legale e la comu-	
	nione de residuo (Sez.Un. 15889/2022)	1751
	5.1.4. L'oggetto e l'ambito di operatività della comunione. Il	
	favor comunionis porta a soluzioni di natura estensiva	1752
	5.1.4.1. Gli acquisti a titolo originario	
	5.1.4.2. Il rifiuto del coacquisto (Cass., Sez. Un., n. 22775/	
	2009)	1756
	5.1.4.2.1. Le conseguenze del "rifiuto" e della sua assenza	1758
	5.1.4.2.2. La tutela dei terzi subacquirenti	
	5.1.4.2.3. Le obiezioni dottrinali alla tesi giurisprudenziale	
	che esclude il negozio di rifiuto del coacquisto di beni non	
	personali	
	5.2. Le alternative alla comunione legale	1761
	5.2.1. Il fondo patrimoniale	1762

LIV Indice

	5.2.2. La separazione patrimoniale e il negozio di destina-	
	zione ex art. 2645-ter	1764
	5.2.3. La pubblicità del fondo patrimoniale (Cass., Sez. Un.,	
	n. 21658/2009)	
	5.2.4. L'impresa familiare	
6.	C'è spazio per negozi patrimoniali atipici?	1766
	CAPITOLO 5	
	Lo scioglimento del matrimonio, dell'unione civile	
	e della convivenza stabile	
1.	La separazione	1769
	1.1. Le problematiche del negozio di separazione	1771
	1.2. L'azione di annullamento	
	1.3. L'azione di simulazione	
	1.4. L'azione revocatoria	1774
	1.5. I trasferimenti immobiliari. I nodi al pettine sciolti dalle	
	Sezioni Unite (nn. 21761/2021 e 18641/2022) sul trasferi-	
	mento in base all'accordo di separazione o divorzio e sulla	
	determinazione del valore dell'immobile da liquidare al co-	
_	niuge non affidatario	
2.	Il divorzio	1778
	2.1. Rapporto tra divorzio e sentenza ecclesiastica di nullità	
	del matrimonio concordatario. Le Sezioni Unite (31 marzo 2021,	
	n. 9004) si pronunciano sugli effetti della nullità ecclesiastica	1770
	sul giudizio relativo all'assegno divorzile	1 / /9
	2.2. Le conseguenze patrimoniali dello scioglimento del	1701
	matrimonio. L'assegno divorzile	
2	2.2.1. La differenza tra assegno divorzile e di separazione	1/83
3.	Lo scioglimento del matrimonio per rettificazione del ses-	1707
4.	so di uno dei coniugiLo scioglimento delle unioni civili	
4. 5.	La cessazione delle convivenze	
3.	La cessazione dene convivenze	1 / 00
	CAPITOLO 6	
	La filiazione e l'adozione	
1.	Profili generali	1791

2.	Lo status di figlio nato fuori dal matrimonio	1794
	2.1. L'impugnazione dell'atto di riconoscimento. Per la Con-	
	sulta ( <i>Corte Cost. n. 133/2021</i> ) e la Corte Edu ( <i>7 aprile 2022</i> ,	
	A.L. c. France) occorre bilanciare il favor veritatis con il fa-	
	vor filiationis	1794
	2.2. Gli effetti dell'atto di riconoscimento	1798
3.	La responsabilità genitoriale	
	3.1. La genitorialità nella crisi coniugale	
	3.1.1. L'assegnazione della casa familiare	
4.	I diritti e i doveri del figlio	
	4.1. Il diritto al cognome: Corte Cost. n.131/2022 sancisce	
	il definitivo superamento del modello patriarcale e la pregnan-	
	za del valore dell'integrale eguaglianza dei coniugi	1810
5.	La procreazione medicalmente assistita	
6.	L'adozione	
0.	6.1. L'adozione in casi particolari: per la Consulta (n. 79/2022)	1013
	l'adottato instaura un rapporto di parentela anche con i parenti	
	dell'adottante	1815
	6.2. L'adozione di persone maggiorenni	
	6.3. L'adozione internazionale	
7.	La filiazione nelle coppie omosessuali	
/.	7.1. Adozione del figlio del partner dello stesso sesso	
	7.2. Fecondazione eterologa (Corte Cost. 9 marzo 2021, n. 32)	
	7.2. l'econdazione eterologa (Corte Cost. 9 marzo 2021, il. 32) 7.3. La maternità surrogata e il " <i>pendolo</i> " giurisprudenziale:	1021
	dalla Consulta ( <i>Corte Cost. n. 33/2021</i> ) si torna alle Sezioni	
	` /	
	Unite (Cass. ord. n. 1842/2022) per riempire in via interpre-	1022
0	tativa il vuoto normativo, persistendo l'inerzia del legislatore	
8.	L'affidamento familiare	1823
	PARTE VIII	
	SUCCESSIONI E DONAZIONI	
	SUCCESSIONI E DONAZIONI	
	CAPITOLO 1	
	Principi generali in materia di successioni	
	• •	
1.	Le successioni a causa di morte	1831
2.	Gli interessi in gioco nella disciplina delle successioni a cau-	
	sa di morte	1833

LVI Indice

3.	Successione a titolo universale e a titolo particolare	1834
4.	I diversi tipi di successione	1835
5.	Apertura della successione. Luogo e tempo	1836
6.	Divieto dei patti successori	1836
	6.1. I patti successori istitutivi	1837
	6.2. I patti successori dispositivi	1837
	6.3. I patti successori rinunciativi	1838
	6.4. La nullità dei patti successori	
	6.5. Il testamento esecutivo di un patto successorio istitutivo	1840
	6.5.1. La confermabilità del testamento esecutivo del patto	
	successorio	1842
	6.6. Casistica sui patti successori	1843
7.	Il patto di famiglia	1843
	7.1. Nozione	1843
	7.2. Natura giuridica e struttura	
	7.3. Rapporti con il divieto dei patti successori	1846
	7.4. L'oggetto del trasferimento e l'inadempimento	1847
	7.5. Invalidità del patto di famiglia	1847
8.	L'eredità. Natura giuridica	1848
	8.1. L'eredità vacante	1849
	8.2. L'eredità giacente	1850
	8.3. L'esecutore testamentario	1851
9.	La capacità di succedere	1852
10.	L'indegnità	1853
	10.1. La sospensione della successione: l'art. 463-bis	1854
11.	Trasmissione del diritto di accettare l'eredità	1856
12.	La delazione successiva	1856
13.	La rappresentazione	1857
14.	La sostituzione ordinaria	1858
	14.1. La sostituzione fedecommissaria	1860
15.	L'accrescimento	1862
16.	La devoluzione in mancanza di operatività degli istituti della	
	rappresentazione, della sostituzione e dell'accrescimento	1864
	CAPITOLO 2	
	L'accettazione e la rinuncia dell'eredità	
1.	L'acquisto dell'eredità. L'accettazione. I modi e le forme	
2.	L'accettazione con beneficio d'inventario	
3.	La separazione dei beni del defunto	1869

5.	La petizione d'eredità	1872
6.	L'erede apparente	
	6.1. Le condizioni: a) deve trattarsi di un acquisto avvenuto	
	per effetto di convenzioni a titolo oneroso	1875
	6.2 b) Il terzo acquirente dall'erede apparente deve aver	
	contrattato in buona fede	1877
	6.3. Acquisto dall'erede di beni immobili e mobili registrati	1878
	6.4. La responsabilità dell'erede apparente verso il vero ere-	
	de e i terzi	1879
	CAPITOLO 3	
	La successione testamentaria	
1.	Il testamento. Natura e caratteri	1881
2.	Il contenuto del testamento	1883
	2.1. La diseredazione	1885
3.	La volontà testamentaria. Principi generali	1887
	3.1. Principio di certezza e personalità	1888
	3.2. Principio di revocabilità	1890
	3.3. Principio di formalismo	1891
	3.3.1. Il testamento olografo	1891
	3.3.2. Il testamento pubblico e segreto	1893
	3.3.3. Invalidità del testamento per violazione delle norme	
	sulla forma	
4.	La volontà testamentaria: incapacità e vizi	
	4.1. L'invalidità	
	4.2. I vizi della volontà	
5.	L'interpretazione della volontà testamentaria	1897
6.	Gli elementi accidentali del testamento: condizione testamen-	
	taria, termine e <i>modus</i>	
	6.1. La condizione	
	6.2. Il termine	
	6.3. L'onere	
7.	L'invalidità del testamento	1901
	7.1. La conferma del testamento nullo: un istituto di difficile	
	decifrazione	
8.	I legati	
	8.1. Tipologie di legato	1906

La rinunzia all'eredità 1871

4.

LVIII Indice

## CAPITOLO 4

# La successione legittima

1.	Nozione e fondamento	1909
	CAPITOLO 5	
	La successione dei legittimari	
	(o successione necessaria)	
1.	Titolo e funzione della successione necessaria (o dei legitti-	
	mari). I soggetti legittimari	1913
2.	Il principio di intangibilità della legittima	1915
	2.1. La cautela sociniana	
	2.2. Il legato in sostituzione di legittima	
3.	Azione di riduzione e restituzione	
	3.1. Legittimazione attiva e passiva	1919
	3.2. Rapporti tra azione di riduzione e azione di simulazione	
	3.3. Azione di riduzione e garanzia patrimoniale: un rapporto	
	difficile tra tutela (anticipata) delle ragioni creditorie e rispet-	
	to dell'autonomia negoziale e delle scelte dispositive dell'e-	
	rede debitore.	1922
	CAPITOLO 6	
	La comunione e la divisione ereditaria	
1.	La comunione ereditaria	1929
	1.1. La quota nella comunione ereditaria	
2.	Il retratto successorio	
3.	La divisione ereditaria	
	3.1. La divisione contrattuale	
	3.1.1. Natura giuridica: atto <i>inter vivos</i> (a efficacia traslati-	
	va) o mortis causa (a efficacia dichiarativa)?	1934
	3.1.2. Per le Sezioni Unite (7 ottobre 2019, n. 25021) la divi-	
	sione ereditaria è un atto <i>inter vivos</i>	1935
	3.1.3. Invalidità e rescissione della divisione	1938
	3.2. La divisione giudiziale e testamentaria	
4.	Debiti ereditari	
5.	Crediti ereditari	
5.	La collazione	

*Indice* LIX

## CAPITOLO 7

### La donazione

Gratuità e liberalità	1947
1.1. Donazioni e atti gratuiti non liberali	1948
La donazione. Nozione e causa	
2.1. La donazione dispositiva, obbligatoria e di facere	1952
La forma	
Gli elementi accidentali della donazione: la condizione	1956
5.1. La donazione modale	1958
L'invalidità della donazione	1959
L'inadempimento della donazione. La garanzia per vizi ed e-	
vizione	1960
La revocazione	1961
Le diverse tipologie di donazione	1962
9.1. La donazione di beni futuri	
9.2. La donazione di cosa altrui	1963
9.3. La donazione avente a oggetto prestazioni periodiche,	
fatta a più donatari e a nascituri	1966
9.4. La donazione remuneratoria	1967
9.5. La donazione obnuziale	1967
Le liberalità non donative	1968
10.1. La donazione indiretta	1969
simulata e negozi gratuiti	1970
10.1.2. Casistica: ipotesi riconducibili alla donazione indiretta	1972
10.1.3. Ipotesi non riconducibili alla donazione indiretta	1973
10.1.4. La disciplina	1974
10.2. Un'ipotesi dubbia: le promesse unilaterali disinteressate,	
	1975
10.3. Le liberalità d'uso	
	2.1. La donazione dispositiva, obbligatoria e di facere La capacità di donare La forma Gli elementi accidentali della donazione: la condizione 5.1. La donazione modale L'invalidità della donazione. L'inadempimento della donazione. La garanzia per vizi ed e- vizione.  La revocazione Le diverse tipologie di donazione 9.1. La donazione di beni futuri 9.2. La donazione di cosa altrui 9.3. La donazione avente a oggetto prestazioni periodiche, fatta a più donatari e a nascituri 9.4. La donazione remuneratoria 9.5. La donazione obnuziale Le liberalità non donative 10.1. La donazione indiretta 10.1.1. Donazione indiretta 10.1.2. Casistica: ipotesi riconducibili alla donazione indiretta 10.1.4. La disciplina. 10.2. Un'ipotesi dubbia: le promesse unilaterali disinteressate, aventi spirito di liberalità