

# Indice

<b>Introduzione</b>	<b>1</b>
Fornitori e acquisti: le chiavi del futuro della vostra azienda	
<b>Prima parte.</b>	
<b>Come <i>voi</i> dovete cambiare</b>	
<b>1 Cominciate dall'alto</b>	<b>25</b>
Fate sì che fornitori e acquisti diventino un impegno inderogabile per i vertici aziendali	
<b>Seconda parte.</b>	
<b>Come <i>la vostra azienda</i> deve cambiare</b>	
<b>2 Trattate i fornitori come amici</b>	<b>43</b>
Plasmate nuove relazioni dinamiche con i vostri fornitori più importanti	
<b>3 Date potere ai vostri «compratori»</b>	<b>67</b>
Mettete il vostro team degli acquisti al centro del ciclo di vita del prodotto, dall'ideazione alla post-produzione	
<b>4 Diventate bionici</b>	<b>93</b>
Create una funzione acquisti che combini le virtù della creatività umana e della tecnologia digitale	

**Terza parte.****Come l'ecosistema della vostra azienda deve cambiare**

<b>5</b>	<b>Tagliate i costi, e subito</b>	<b>119</b>
	Pretendete un <i>doppio risparmio anticipato</i> dai vostri fornitori chiave e ancor di più da tutti gli altri	
<b>6</b>	<b>Sognate in grande insieme</b>	<b>129</b>
	Sviluppate <i>innovazioni rivoluzionarie</i> unendo le risorse di R&S con quelle dei vostri fornitori	
<b>7</b>	<b>Accontentatevi della perfezione</b>	<b>151</b>
	Raggiungete una <i>qualità imbattibile</i> unendo le forze con i vostri fornitori per dichiarare guerra agli errori	
<b>8</b>	<b>Condividete i vostri domani</b>	<b>167</b>
	Diventate <i>veramente sostenibili</i> alleandovi con i vostri fornitori per soddisfare gli standard ambientali, sociali e di governance	
<b>9</b>	<b>Diventate più veloci, e più velocemente, come se foste un solo attore</b>	<b>187</b>
	Andate <i>due volte più veloci</i> collaborando con i vostri fornitori, non mettendovi in competizione con loro	
<b>10</b>	<b>Anticipate l'inevitabile</b>	<b>201</b>
	<i>Dimezzate i rischi</i> lavorando con i vostri fornitori per prevedere gli imprevisti	
	<b>Postfazione</b>	<b>223</b>
	<b>Ringraziamenti</b>	<b>226</b>
	<b>Gli Autori</b>	<b>229</b>