### Indice

		pag.
Gli s	tandard dello IASB nel sistema contabile italiano	
Intro	oduzione	1
	Parte Prima	
	Profili generali dei principi contabili internazionali (D.Lgs. n. 38/2005, Framework, IFRS 13)	
1.	L'applicazione dei principi contabili internazionali in Italia	
1.1. 1.2.	L'Unione Europea e la globalizzazione dei mercati finanziari Il Regolamento Europeo n. 1606/2002 e il sistema di regolazione conta-	5
1.3.	bile europeo Lo sbarco degli IAS in Italia del 2005	7 10
2.	Il quadro generale del bilancio (Framework)	
2.1.	La funzione del <i>Framework</i>	17
2.2.	Gli obiettivi e i contenuti del bilancio (financial reporting)	18
2.3.	I caratteri qualitativi del bilancio	19
2.4.	I prospetti di bilancio e la <i>reporting entity</i>	22 23
2.5.	Gli elementi che compongono il bilancio 2.5.1. Le attività	23
	2.5.2. Le passività e il patrimonio netto	24
	2.5.3. I ricavi e i costi	25
2.6.	La rilevazione a bilancio e la sua eliminazione	26
2.7.	La valutazione (measurement)	27
	2.7.1. Il costo storico	27
•	2.7.2. Il valore corrente	28
2.8.	Presentazione e disclosure	28
2.9.	I concetti di capitale	29

		pag.
3.	Fair value e dintorni (IFRS 13 – Fair value measurement)	
3.1.	Il concetto di fair value	33
3.2.	L'uso di tecniche valutative: input osservabili e non osservabili	36
3.3.	La gerarchia del <i>fair value</i>	36
3.4.	Informazione integrativa	38
3.5.	Fair value e finalità del bilancio: riflessioni	38
	Parte Seconda	
	Schemi di bilancio, informazione integrativa e	
	postulati applicativi	
	1 11	
	(IAS 1, IAS 7, IAS 24, IFRS 8, IAS 8, IAS 10)	
4.	Presentazione del bilancio (IAS 1 – Presentation of financial	
	statements)	
4.1.	Ambito applicativo, obiettivi del bilancio e documenti componenti	45
	4.1.1. Il prospetto (eventuale) di riconciliazione per cambio di crite-	
	rio contabile	46
	4.1.2. I riferimenti al management commentary nello IAS 1	47
4.2.	Il rispetto delle regole IAS/IFRS nel bilancio	47
4.3.	I postulati di valutazione	48
	4.3.1. Going concern	48
	4.3.2. Accrual basis	49
4.4.	I postulati di rappresentazione	49
	4.4.1. Compensazioni	49
	4.4.2. Frequenza del <i>reporting</i>	50
4.5.	4.4.3. Comparabilità e costanza dei criteri di valutazione Informazioni generali	50 51
4.6.	Il prospetto di Stato Patrimoniale (Statement of financial position)	51
4.0.	4.6.1. La distinzione tra parte corrente e non corrente	52
	4.6.2. Informazioni sulle azioni e sul capitale	53
4.7.	Il prospetto del reddito complessivo ( <i>Statement of comprehensive income</i> )	54
т./.	4.7.1. La struttura base del prospetto	54
	4.7.2. Gli other comprehensive income	58
4.8.	Il prospetto delle variazioni del patrimonio netto (Statement of changes	20
	in equity)	61
4.9.	Il prospetto dei flussi di cassa (rinvio)	62
	1 1	~~

		pag.
4.10.	Le Note al bilancio	62
	4.10.1. Informazioni generali	63
	4.10.2. L'informativa sui criteri di valutazione	63
	<ul><li>4.10.3. Le informazioni specifiche sulle voci dei prospetti contabili</li><li>4.10.4. Le informazioni sulla gestione del capitale</li></ul>	64 65
	4.10.5. Altre informazioni	65
5.	Il prospetto dei flussi di cassa (IAS 7 – Cash flow statement)	
5.1.	Il prospetto dei flussi di cassa	67
5.2.	Lo schema del prospetto dei flussi di cassa	68
6.	L'informativa sulle parti correlate (IAS 24 – Related party disclosures)	71
7.	Informativa di segmento (IFRS 8 – Operating segments)	
7.1.	La definizione di settore operativo	75
7.2.	Le soglie dimensionali dei segmenti presentati in bilancio	76
7.3.	Le informazioni da fornire per i segmenti	77
7.4.	Aziende mono-segmento	78
8.	Scelta e cambiamento dei principi contabili, cambiamenti delle stime, correzioni di errori (IAS 8 – Accounting policies, Changes in accounting estimates and errors)	
8.1.	La gerarchia delle fonti e scelta dei principi contabili	81
8.2.	Scelta e cambiamento dei principi contabili	82
8.3. 8.4.	I cambiamenti di stime contabili Gli errori	84 85
9.	Fatti intervenuti dopo la data di riferimento del bilancio (IAS	
	10 – Events after the reporting period)	89

### Parte Terza

## Le immobilizzazioni materiali e immateriali (IAS 16, IAS 23, IFRIC 1, IAS 40, IAS 38, IFRIC 12, IFRS 16, IAS 36, IFRS 5)

10.	Le immobilizzazioni materiali (IAS 16 – Property, plant, equipment; IAS 23 – Borrowing costs; IFRIC 1 – Changes in existing decommissioning, restoration and similar liabilities)	
10.1.	Identificazione delle immobilizzazioni: la scelta dell'unità di analisi	95
10.2.	Il valore iniziale 10.2.1. I costi di rimozione/bonifica: rilevazione iniziale e modifiche	97
	successive	98
	10.2.2. Gli oneri finanziari (IAS 23 – <i>Borrowing costs</i> )	101
	10.2.3. Sostituzioni, manutenzioni e migliorie	103
10.3.	Il trattamento contabile successivo: scelte del modello valutativo e am-	
	mortamenti	105
	10.3.1. Cost model e revaluation model	105
	10.3.2. La procedura di ammortamento	109
10.4.	La eliminazione contabile (derecognition)	110
10.5.	Informativa nelle note	110
11.	Gli investimenti immobiliari (IAS 40 – Investment property)	
11.1.	Il concetto di investimenti immobiliari e l'ambito applicativo dello IAS 40	113
11.2.	Contabilizzazione e valutazione	114
11.2	11.2.1. La valutazione successiva con i metodi del costo e del <i>fair value</i>	115
11.3. 11.4.	Cambi di destinazione Dismissioni	116
11.4.	Informazione integrativa	117 117
11.5.	informazione integrativa	11/
12.	Le immobilizzazioni immateriali (IAS 38 – Intangibles)	
12.1.	Il riconoscimento degli intangibles	121
12.2.	Attività generate internamente: i costi di ricerca e sviluppo	122
12.3.	Il valore di iscrizione iniziale	124
12.4.	Il trattamento successivo: ammortamenti, svalutazioni e rivalutazioni	124
12.5.	L'informativa nelle note	127

		pag.
13.	La concessione di servizi pubblici (IFRIC 12 – Service concession arrangements)	
13.1.	Ambito applicativo e schema contrattuale previsto	129
13.2.	Contabilizzazione della costruzione o della ristrutturazione del bene	130
13.3.	Contabilizzazione dei servizi operativi	131
13.4.	La disclosure richiesta dal SIC 29	135
14.	Il leasing (IFRS 16 – Leases)	
14.1.	Obiettivo e ambito applicativo del principio	137
14.2.		138
14.3.		139
	14.3.1. Separazione dei componenti del contratto	140
	14.3.2. Durata del leasing	141
14.4.		142
	14.4.1. Valutazione iniziale	142
	14.4.2. Valutazioni successive	143
115	14.4.3. Modifiche del leasing	147
14.5. 14.6.	1	148 149
14.0.	14.6.1. La permanenza della distinzione tra leasing operativo e leasing	149
	finanziario	149
	14.6.2. I leasing finanziari per il locatore	150
	14.6.3. Leasing finanziario per locatori produttori o commercianti	152
	14.6.4. I leasing operativi per il locatore	153
14.7.		154
14.8.	Operazioni di vendita e retro-locazione	155
14.9.	Il sub-leasing	156
15.	La svalutazione delle immobilizzazioni (IAS 36 – Impairment of assets)	
15.1.	Ambito applicativo	159
15.1.	L'innesco dell' <i>impairment test</i>	160
15.3.	Il valore recuperabile	161
	15.3.1. Il fair value less cost to sell	161
	15.3.2. Il value in use	161
15.4.	Gli effetti contabili	165
15.5.	Le cash generating units	166

15.6. 15.7.	<ul> <li>15.5.1. La definizione delle CGU</li> <li>15.5.2. Attribuzione alla CGU di avviamento e corporate assets</li> <li>15.5.3. Effetti contabili a livello di CGU</li> <li>Le rivalutazioni di ripristino (reversal of impairment loss)</li> <li>Informazione nelle note</li> </ul>	166 167 168 171 173
16.	Le immobilizzazioni destinate alla vendita (IFRS 5 – Non- current assets held for sale and discontinued operations)	
16.1.	I beni strumentali destinati alla vendita	177
16.2. 16.3.	Criteri di valutazione Rappresentazione in bilancio	178 180
	Parte Quarta	
	Ricavi e rimanenze (IFRS 15, IAS 20, IAS 2)	
17.	I ricavi dalla clientela (IFRS 15 – Revenue from contracts with customers)	
17.1.	Obiettivo, ambito applicativo e sequenza dell'IFRS 15	185
17.2.	Prima fase: identificazione del contratto e del cliente 17.2.1. Anticipi e ricavi	187 188
	17.2.2. Unità di contabilizzazione e raggruppamento di contratti	188
17.3.	17.2.3. Modifica del contratto Seconda fase: individuazione delle obbligazioni di fare	189 190
-,	17.3.1. L'obbligazione distinta	190
	<ul><li>17.3.2. Obbligazioni di fare implicite e obbligazioni di fare escluse</li><li>17.3.3. Il soggetto obbligato: qualifica del terzo come agente</li></ul>	193 194
17.4.	Terza fase: identificazione dell'ammontare della transazione	194
	17.4.1. Corrispettivo variabile	196
	17.4.2. Esistenza nel contratto di una componente di finanziamento significativa	197
	17.4.3. Corrispettivo non monetario	199
	17.4.4. Corrispettivo da pagare al cliente	200
17.5.	Quarta fase: ripartizione del prezzo dell'operazione tra le obbligazioni di fare 17.5.1. Ripartizione sulla base del prezzo di vendita a sé stante	202 202
	17.5.2. Criteri di ripartizione in assenza di prezzo direttamente osservabile	202
17.6.	Quinta fase: contabilizzazione del ricavo con l'adempimento delle obbligazioni di fare	203

pag.

		pag.
17.7. 17.8.	<ul><li>17.7.1. Costi incrementali per l'ottenimento del contratto</li><li>17.7.2. Costi per l'adempimento del contratto</li></ul>	206 209 211 213 213 213 215 215 217
18.	Contributi pubblici (IAS 20 – Accounting for government grants and disclosure of government assistance)	
18.1. 18.2.	Rilevazione dei contributi pubblici e rappresentazione in bilancio Assistenza da parte di enti pubblici	221 223
19.	Le rimanenze (IAS 2 – Inventories)	225
	Parte Quinta	
	Controllo, aggregazioni aziendali, partecipazioni strategiche e bilancio separato (IFRS 10, IFRS 3, IFRS 11, IAS 28, IFRS 12, IAS 27)	
20.	Il concetto di controllo e il bilancio consolidato (IFRS 10 – Consolidated financial statements)	
<ul><li>20.1.</li><li>20.2.</li></ul>	La nozione di controllo 20.1.1. Il potere 20.1.2. Il concetto di ritorni variabili 20.1.3. Connessione tra potere di influenza e ritorni per l'investitore 20.1.4. Controllo di una parte dell' <i>investee</i> : i <i>silos</i> 20.1.5. Valutazione continua La redazione del bilancio consolidato 20.2.1. La procedura di consolidamento	231 232 236 236 237 238 238 238
20.3.	Perdita di controllo	241

		pag.
21.	Aggregazioni aziendali (IFRS 3 – Business combination)	
21.1.	Il concetto di business	246
21.2.		247
21.3.		247
	21.3.1. Determinazione dell'avviamento	248
	21.3.2. Indennizzi dal venditore	251
	21.3.3. Acquisto a prezzi favorevoli	251
	21.3.4. Corrispettivo trasferito e corrispettivo potenziale	252
	21.3.5. Costi correlati all'acquisizione	253
21.4.	Contabilizzazione provvisoria	253
21.5.	La transizione agli IFRS e la contabilizzazione dell'avviamento già	
	iscritto	254
21.6.	Informativa nelle note	256
22.	Joint venture e joint operation (IFRS 11 – Joint arrangements)	
22.1.	Joint arrangements, joint operations e joint ventures	259
22.2.		259
22.3.		261
22.4.	Rappresentazione in bilancio	262
23.	Le partecipazioni in collegate (IAS 28 – Investments in associates and joint ventures)	
23.1.	Il concetto di influenza significativa	265
23.2.		266
	23.2.1. Esclusioni dal metodo del patrimonio netto	267
	23.2.2. Interruzione del metodo del patrimonio netto	268
	23.2.3. Data di riferimento e criteri di valutazione della collegata	269
	23.2.4. Operazioni con la collegata	269
	23.2.5. Perdite eccedenti il valore della partecipazione	269
	23.2.6. Impairment test su una partecipazione collegata/joint venture	270
24.	Le informazioni integrative sul coinvolgimento in altre	
	aziende (IFRS 12 – Disclosure of interests in other entities)	
24.1.	Le regole generali per la disclosure nelle note	272
24.2.	Le assunzioni generali: modalità di raggiungimento del controllo e del-	_
	l'influenza significativa	272

24.3. 24.4.	Le informazioni sulle consociate Le informazioni finanziarie di sintesi per controllate, collegate e <i>joint ven-</i>	273
	tures	275
25.	Il bilancio separato (IAS 27 – Separate financial statements)	
25.1. 25.2.	La disciplina del bilancio separato Informativa nelle note	277 279
	Parte Sesta	
	Strumenti finanziari (IAS 32, IFRS 9, IFRS 7, IFRIC 17, IFRIC 21)	
26.	Definizione e presentazione in bilancio degli strumenti finan- ziari (IAS 32 – Financial instruments: presentation)	
26.1.	Definizioni di strumenti finanziari, attivi e passivi	284
26.2.	Strumenti rappresentativi di capitale e distinzione con le passività	284
26.3. 26.4.	Passività condizionate	285
26.4.	Strumenti finanziari compositi: le obbligazioni convertibili Azioni proprie ( <i>treasury shares</i> )	286 287
26.6.	Interessi, dividendi, utili e perdite e costi di transazione	287
26.7.	Compensazioni tra attività e passività finanziarie	288
27.	Classificazione, contabilizzazione e valutazione degli strumenti finanziari (IFRS 9 – Financial instruments)	
27.1.	Ambito applicativo del principio	289
27.2.	Rilevazione iniziale e classificazione	291
	27.2.1. Rilevazione iniziale	291
	<ul><li>27.2.2. Classificazione delle attività finanziarie</li><li>27.2.3. Il modello di business</li></ul>	292
	<ul><li>27.2.3. Il modello di business</li><li>27.2.4. Classificazione delle passività finanziarie</li></ul>	296 298
27.3.	La valutazione successiva	299
	27.3.1. La valutazione al costo ammortizzato	299
	27.3.2. La valutazione al fair value (FVTPL, FVTOCI) e i dividendi	302
27.4.	Le riclassificazioni	305

pag.

		pag.
27.5.	La svalutazione (impairment)	306
	27.5.1. Logica generale e tipologie di attività finanziarie interessate	306
	27.5.2. I tre approcci alla svalutazione dei crediti	307
	27.5.3. Ripristino del valore	311
27.6.	Eliminazione contabile di attività e passività finanziarie	311
	27.6.1. Condizioni per la eliminazione	311
	27.6.2. Coinvolgimento residuo nelle attività trasferite	313
27.7.	1	314
	27.7.1. Profili generali delle coperture	315
	27.7.2. Tipologie di coperture	317
27.8.	I derivati incorporati	327
28.	L'informativa di bilancio sugli strumenti finanziari (IFRS 7 – Financial instruments: disclosure)	
20.1	,	330
28.1.	Informazioni sugli elementi di stato patrimoniale 28.1.1. Categorie di strumenti finanziari	330
	28.1.2. Attività e passività finanziarie valutate al <i>fair value through</i>	330
	profit and loss	331
	28.1.3. Partecipazioni valutate FVTOCI	331
	28.1.4. Riclassificazioni	332
	28.1.5. Compensazioni di attività e passività finanziarie	332
	28.1.6. Garanzie	332
	28.1.7. Fondo rischi di perdite	332
	28.1.8. Emissione di strumenti finanziari «misti» (equity-debt)	332
	28.1.9. <i>Default</i> e inadempienze contrattuali	333
28.2.		333
28.3.		333
	28.3.1. Hedge accounting	334
20.4	28.3.2. Fair value	335
28.4.	Informazioni sui rischi che derivano dagli strumenti finanziari 28.4.1. <i>Credit risk</i>	336 337
	28.4.2. Liquidity risk	338
	28.4.3. Market risk	338
28.5.	Informativa sulle cessioni di attività finanziarie	340
20.5.	informativa same eessioni di attivita infanziarie	510
29.	Casi particolari di estinzione di debiti (IFRIC 17 – Distri-	
	butions of non-cash assets to owners; IFRIC 21 – Extinguishing financial liabilities with equity instruments)	
29.1.	Oggetto e ambito applicativo dell'IFRIC 17	343
29.2.	Le questioni considerate dall'IFRIC 17	344

29.3. 29.4.	29.2.1. Il momento di contabilizzazione del dividendo 29.2.2. Il valore da attribuire al dividendo 29.2.3. Le informazioni da fornire in bilancio 29.2.4. La conseguente modifica dell'IFRS 5 29.2.5. La contabilizzazione della plus(minus)valenza 29.2.6. La contabilizzazione da parte del ricevente Oggetto e ambito applicativo dell'IFRIC 19 La contabilizzazione della estinzione del debito 29.4.1. Estinzione totale del debito 29.4.2. Estinzione parziale del debito	344 345 348 348 349 349 350 350 352
	Parte Settima	
	Remunerazioni al personale (IAS 19, IFRS 2)	
30.	La contabilizzazione della remunerazione del personale (IAS 19 – Employee benefits)	
30.1. 30.2.	Tipologie di remunerazione Profili contabili 30.2.1. I benefici a breve termine 30.2.2. I benefici successivi al rapporto di lavoro 30.2.3. Gli altri benefici a lungo termine 30.2.4. I benefici dovuti per la cessazione del rapporto di lavoro 30.2.5. Il TFR nella normativa italiana e l'adozione degli IFRS 30.2.6. Informazioni integrative da fornire nelle note al bilancio	357 360 360 361 369 369 370 372
31.	I piani di remunerazione a base azionaria (IFRS 2 – Share-based payment)	
31.1. 31.2. 31.3. 31.4. 31.5. 31.6. 31.7. 31.8.	Tipologie di remunerazioni a base azionaria La stima del valore del piano Metodologie di «pricing» delle opzioni Le modifiche ai termini e alle condizioni del piano Le non-vesting condition Un caso particolare: i piani infragruppo Il contenuto delle note Sintesi delle principali differenze con il quadro normativo italiano	375 379 381 382 384 386 389 390

pag.

#### Parte Ottava

# Poste in valuta, Fondi, Imposte, la transizione agli IFRS (IAS 21, IAS 37, IAS 12, IFRIC 21, IFRIC 23, IFRS 1, D.Lgs. n. 38/2005)

32.	Poste in valuta (IAS 21 – The effects of changes in foreign exchange rates; IFRIC 22 – Foreign currency transactions and advance consideration)	
32.1.	La scelta della valuta «funzionale»	395
32.2.	La contabilizzazione iniziale delle operazioni in valuta	396
32.3.	La conversione delle poste in valuta per la redazione del bilancio	396
32.4.	La redazione del bilancio in valuta diversa da quella funzionale	398
32.5.	Informazioni da fornire in bilancio	399
33.	I fondi del passivo (IAS 37 – Provisions, contingent liabilities and contingent assets)	
33.1.	Il significato dei fondi del passivo e le condizioni per la loro costituzione	401
33.2.	I contratti onerosi	403
33.3.	La valutazione dell'esborso futuro	403
	33.3.1. L'attualizzazione degli esborsi futuri	404
33.4.	Attività potenziali	405
33.5.	Contenuto delle note	406
33.6.	I punti di differenza con la normativa nazionale	406
34.	Imposte sul reddito e tributi (IAS 12 – Income taxes; IFRIC 23 – Uncertainty over income tax treatments; IFRIC 21 – Levies)	
34.1.	Le imposte differite (attive e passive)	409
34.2.	Requisiti per contabilizzare le imposte differite/anticipate e relativa va-	
	lutazione	410
	34.2.1. Imposte differite e partecipazioni strategiche	411
	34.2.2. Misurazione delle imposte differite attive e passive	412
	34.2.3. Aggregazioni aziendali e imposte differite	412
34.3.	Stanziamento delle imposte differite a profit and loss e relative eccezioni	413
34.4.	Incertezze sul trattamento fiscale per le imposte sui redditi (IFRIC 23)	414

		pag.
34.5. 34.6.	Presentazione in bilancio e informativa integrativa	415
	Contabilizzazione delle passività per tributi diversi dalle imposte sul reddito (IFRC 21)	416
35.	La transizione agli IAS/IFRS (IFRS 1 – First-time adoption of international financial reporting standards)	
35.1.	Il primo bilancio redatto in conformità agli IAS/IFRS	417
	35.1.1. La conversione in saldi contabili IAS/IFRS alla data di transi-	417
	zione 35.1.2. La logica retroattiva per la conversione in saldi contabili	417
	IAS/IFRS	418
	35.1.3. Presentazione in bilancio della transizione	420
35.2.	L'opzione del «fair value as deemed cost» e le sue conseguenze contabili	420
36.	La disciplina delle riserve IAS nel contesto italiano (D.Lgs. n. 38, artt. 6 e 7)	
36.1.	Le riserve IAS derivanti dall'applicazione a regime degli IAS/IFRS	425
36.2.	Le riserve IAS derivanti dalla fase di transizione	430
Bibliografia		433