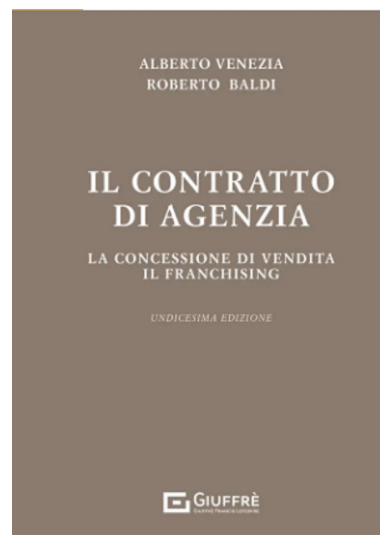


IL CONTRATTO DI AGENZIA

Prezzo: **Prezzo di listino**
110,00 € **Prezzo a te riservato**
104,50 €



Codice	9788828850243
Tipologia	Libri
Data pubblicazione	20 gen 2023
Reparto	Diritto, Lavoro, LIBRI
Argomento	Previdenza, Lavoro
Autore	Baldi Roberto, Venezia Alberto
Edizione	11
Editore	Giuffrè

Descrizione

L'undicesima edizione della presente Opera, strutturata diciassette capitoli, si è resa necessaria a fronte delle rilevanti novità nel frattempo intervenute, tra cui si segnalano, per il loro impatto: il recente Regolamento UE sugli accordi verticali (2022/720) - noto come VBER (Vertical Block Exemption Regulation); le modifiche legislative che hanno seguito la sentenza Lexitor della Corte di Giustizia UE in tema di agenti in attività finanziaria, nonché le novelle apportate in attuazione della Direttiva IDD concernente la distribuzione assicurativa e i regolamenti IVASS che ne sono derivati. Ampio spazio è dedicato alla trattazione del contratto di agenzia, esaminato in ogni dettaglio e con riferimento ad ogni ambito economico di potenziale applicazione: accanto all'agente di commercio, sono oggetto di analisi approfondita anche l'agente di assicurazione, l'informatore scientifico, il raccomandatario marittimo, l'agente con attività accessorie e l'agente in attività finanziaria.

I riferimenti giurisprudenziali sono stati integralmente aggiornati anche in relazione alla soluzione dei problemi, con peculiare attenzione a quelli pratici e operativi, correlati alla redazione dei contratti di agenzia, concessione di vendita, franchising, distribuzione selettiva, somministrazione, mediazione e procacciamento d'affari e alla gestione delle reti distributive in ogni settore economico e finanziario.

Particolare attenzione è stata dedicata al contenzioso, sia nazionale sia internazionale, con l'aggiornamento e integrazione dei relativi capitoli e in particolare del XVI dedicato alle principali questioni di diritto internazionale connesse alla giurisdizione e alla legge applicabile nelle controversie concernenti i contratti internazionali di agenzia, concessione di vendita, franchising e distribuzione, con specifico riferimento al nuovo indirizzo della Corte di Cassazione in tema di criteri di giurisdizione per i contratti internazionali di concessione di vendita.

I capitoli dedicati al franchising e alla concessione di vendita sono stati completamente aggiornati e integrati, anche con riferimento alle più recenti novità di altri paesi dell'UE.

Il capitolo XIV, dedicato all'agente in attività finanziaria è stato ulteriormente ampliato dedicati alla sentenza Lexitor della Corte di Giustizia e alle conseguenti modifiche apportate al Testo Unico Bancario (TUB).

Anche il capitolo XVII, è stato implementato in maniera significativa con una trattazione dettagliata del nuovo Regolamento sugli accordi verticali e dei relativi Orientamenti sulle restrizioni verticali, che hanno apportato una rilevante innovazione nella disciplina precedentemente prevista dal Regolamento di esenzione n. 330/2010.

L'opera si conferma come punto di riferimento per professionisti e studiosi nella trattazione delle tematiche connesse alla creazione e gestione, anche sul fronte del contenzioso, di una rete di distribuzione quale che sia il settore di attività e lo strumento contrattuale in concreto adottato. Completano il volume, un'Appendice normativa nella quale sono recepite le più recenti novità, e un dettagliato Indice analitico che permette di rintracciare agevolmente, all'interno dei capitoli, argomenti

anche molto specifici sulla questione di interesse.

Rimaniamo a disposizione per qualsiasi ulteriore chiarimento allo 0461.232337 o 0461.980546

oppure via mail a : servizioclienti@libriprofessionali.it

www.LibriProfessionali.it è un sito di Scala snc Via Solteri, 74 38121 Trento (Tn) P.Iva 01534230220

