

# IL CONTRATTO INTERNAZIONALE

Prezzo: **Regular Price**  
**60,00 €** **Special Price**  
**57,00 €**



|                    |  |
|--------------------|--|
| Codice             | 9788813385279                            |
| Tipologia          | Libri                                    |
| Data pubblicazione | 20 giu 2024                              |
| Reparto            | Diritto, LIBRI                           |
| Argomento          | Internazionale, Contratti e obbligazioni |
| Autore             | Bortolotti Fabio                         |
| Edizione           | 3  |
| Editore            | Cedam                                    |

## Descrizione

---

Il volume illustra gli aspetti più importanti della contrattualistica internazionale: tecniche di redazione, negoziazione e conclusione dei contratti, legge applicabile, metodi di risoluzione delle controversie, arbitrato internazionale, controversie davanti alle giurisdizioni nazionali.

Oltre a questi temi di carattere generale, il testo analizza i principali contratti utilizzati nel commercio internazionale (compravendita, subfornitura, procacciamento d'affari, agenzia, concessione, trasferimento di tecnologia, joint ventures), individuandone gli aspetti critici e le possibili soluzioni contrattuali.

Questa terza edizione de IL CONTRATTO INTERNAZIONALE tiene conto de:

Regolamento 1215/2012 sulla giurisdizione e riconoscimento delle sentenze

Principi Unidroit 2016 e di una serie di modifiche intervenute negli ultimi anni con il Regolamento di arbitrato 2021 della Camera di Commercio Internazionale  
più recenti sviluppi giurisprudenziali.

Vengono poi analizzate in modo più approfondito alcune clausole tipiche dei contratti internazionali, come forza maggiore e hardship.

Uno strumento indispensabile per chi intenda avvicinarsi alla materia dei contratti internazionali e desideri avere un quadro sintetico, ma al tempo stesso completo, delle principali problematiche di questa materia.

Punti di forza

Il volume rappresenta uno stimolo ed una guida all'adozione di un metodo di lavoro sui contratti internazionali molto moderno e particolarmente vicino all'approccio che hanno i giuristi d'impresa.

La casistica pratica presentata è quella più frequente nella prassi internazionale, quindi di massima utilità per gli operatori.

Il manuale evidenzia sempre tra le righe un presupposto fondamentale, cioè che il contratto internazionale deve essere lo strumento per "esportare" – nei modi più svariati – una brand all'estero con minori compromessi possibili.

A chi si rivolge

Giuristi d'impresa

Avvocati

Magistrati

Indice sintetico

Premessa

Capitolo 1 – Introduzione

Capitolo 2 – La legge applicabile

Capitolo 3 – I metodi di risoluzione delle controversie

Capitolo 4 – L'arbitrato internazionale

Capitolo 5 – Controversie davanti alle giurisdizioni ordinarie (nazionali)

Capitolo 6 – Redazione, negoziazione e conclusione dei contratti internazionali

Capitolo 7 – La disciplina dei singoli contratti internazionali

Capitolo 8 – Appendice

Rimaniamo a disposizione per qualsiasi ulteriore chiarimento allo 0461.232337 o 0461.980546

oppure via mail a : [servizioclienti@libriprofessionali.it](mailto:servizioclienti@libriprofessionali.it)

www.LibriProfessionali.it è un sito di Scala snc Via Solteri, 74 38121 Trento (Tn) P.Iva 01534230220

