

L'AUTONOMIA PRIVATA - VOLUME III

Regular Price

Prezzo: **34,00 €** Special Price
32,30 €

UNIVERSITÀ DEGLI STUDI DI ROMA "TOR VERGATA"
COLLEZIONE DELLE PUBBLICAZIONI DEL DIPARTIMENTO DI GIURISPRUDENZA
TERZA SERIE

—20—

Enrico Gabrielli

L'AUTONOMIA PRIVATA
Volume III
*IL DIRITTO DELLA GIURISPRUDENZA
E DELLA DOTTRINA*

 Wolters Kluwer

CEDAM

Codice	9788813388423
Tipologia	Libri
Data pubblicazione	6 mar 2025
Reparto	Diritto, LIBRI
Argomento	Contratti e obbligazioni
Autore	Gabrielli Enrico
Editore	Cedam

Descrizione

Il volume affronta problemi e questioni in materia di autonomia privata e di diritto comune dei contratti, esaminati attraverso l'analisi della giurisprudenza e del pensiero dei dotti della legge.

INDICE SOMMARIO

PREMESSA XV

CAPITOLO I

IL CONTENZIOSO DEI CONTRATTI E L'ARBITRATO INTERNO

Premessa 1

1. Il problema dell'adeguamento del contratto colpito dalla sopravvenienza 4
2. Adeguamento e rinegoziazione. La Relazione n. 56 del 2020 dell'Ufficio del Massimario della Corte di Cassazione sugli effetti della pandemia in ambito contrattuale: un'aberratio ictus nel sistema dei rimedi contrattuali 12
3. La Relazione del Massimario ed alcune sue palesi distorsioni ermeneutiche 18
4. Le possibili modulazioni della regola di riequilibrio del rapporto: l'ipotesi della regola combinata desumibile dagli artt. 1467 e 1468 c.c. 22
5. L'arbitro, la rinegoziazione del contratto e l'adeguamento del rapporto 26
6. L'esclusiva legittimazione all'offerta di modifica del convenuto in risoluzione 29
7. L'arbitro e l'intervento adeguatore sul contratto 35

CAPITOLO II

VENDITA DI OPERA D'ARTE, VIOLAZIONE DELL'IMPEGNO TRASLATIVO E NULLITÀ DEL CONTRATTO PER ILLICITÀ DEL SUO OGGETTO

1. La vendita di opera d'arte tra le ipotesi di violazione dell'impegno traslativo 39
2. Aliud pro alio, vizio e mancanza di qualità 44
3. Il contratto con «oggetto illecito» 47
4. Illecità della res tradita e illecità della prestazione 51
5. La sentenza ed il colloquio tra dottrina e giurisprudenza 53

CAPITOLO III

CAUSA IN CONCRETO E PATTI PARASOCIALI

1. Il caso 55
2. La decisione 57

3. La «teoria della causa in concreto» e la sua applicazione al caso di specie 58

4. La conclusione 63

CAPITOLO IV

APPREZZAMENTO DEL TERZO E POTERI DI IMPUGNAZIONE NELLA PERIZIA CONTRATTUALE

1. Il caso e le questioni controverse 66

2. Intervento del terzo e incompletezza degli atti di autonomia privata 68

3. L'intervento del terzo e i suoi contenuti 71

4. Arbitraggio e figure affini 75

5. Arbitraggio e perizia contrattuale 81

6. L'operato del terzo nella perizia contrattuale 88

CAPITOLO V

LA TUTELA “COSTITUZIONALE” DELL’EREDE DEL MASO CHIUSO

1. Il “maso chiuso” e il suo statuto giuridico 95

2. Le regole della devoluzione ereditaria del maso 100

3. La persistenza del “nucleo funzionale dell’istituto” e la sua evoluzione nell’interpretazione della Corte Costituzionale 104

CAPITOLO VI

DOMANDA DI RISOLUZIONE DEL CONTRATTO PER INADEMPIMENTO E “SFIDA PROCESSUALE ALL’ULTIMO SANGUE”

1. Premessa 110

2. Eccezione di inadempimento ed eccezione di risoluzione 112

3. Inadempimento reciproco, ordine cronologico delle prestazioni e onere della prova 117

4. Il giudizio di proporzionalità tra i contrapposti inadempimenti e il principio della loro imprescindibile gravità 125

5. “Sfida all’ultimo sangue” e motivazione delle sentenze 134

CAPITOLO VII

**DOMANDA GIUDIZIALE DI RISOLUZIONE DEL CONTRATTO PER INADEMPIMENTO E “FORMALITÀ NECESSARIE” EX ART. 45 L.

FALL.**

135

CAPITOLO VIII

L’INTERESSE “RETROSPETTIVO” AL CONTRATTO

145

CAPITOLO IX

****INADEMPIMENTO RECIPROCO ED EFFETTO RESTITUTORIO****

1. Inadempimento reciproco e azioni di tutela connesse. Un caso clinico 157
2. Gli orientamenti 159
3. Inadempimento reciproco e giudizio di proporzionalità 164
4. Inadempimento reciproco, contrarius consensus ed effetto restitutorio 168

CAPITOLO X

****ALIUD PRO ALIO NEI NEGOZI GIURIDICI, VIZI DELL'ATTRIBUZIONE TRASLATIVA E SISTEMA DEI RIMEDI CONTRATTUALI****

1. Premessa 173
2. I fatti e le domande svolte nei giudizi di merito 174
3. I mezzi di gravame 176
4. Il tema e la sentenza 176
5. Un nuovo orizzonte ermeneutico: la natura “rimediale” ed unitaria delle azioni di tutela per i vizi 182

CAPITOLO XI

****IL PROBLEMA DEL CONTENUTO E DELL'OGGETTO NEL “CONTRATTO” DI CESARE MASSIMO BIANCA****

1. Premessa 189
2. La nozione di contenuto del contratto come nozione inclusiva di quella di oggetto nel pensiero di Massimo Bianca 192
3. Le norme e le nozioni 194
4. L'oggetto del contratto nel susseguirsi di idee e di teorie 198
5. La distinzione tra contenuto e oggetto del contratto e le sue ragioni di essere 199
6. La composizione strutturale del contenuto: la descrittiva negoziale dell'oggetto 201
7. Una conclusione 205

CAPITOLO XII

****FRANCESCO VASSALLI E LO STUDIO DEI RAPPORTI PENDENTI****

1. Il tema e il suo ambito 209
2. Liquidazione giudiziale e contratti in corso di esecuzione 212
3. Le regole generali. La discussione sul loro inquadramento e fondamento teorico 215
4. Il contraente in bonis e la tutela della funzionalità del sinallagma 222

CAPITOLO XIII

****AUTONOMIA PRIVATA E NEGOZIO GIURIDICO NEL PENSIERO DI VINCENZO SCALISI****

1. Premessa 227
2. La sistematica degli interessi: gli interessi a rilevanza attuosa 230
3. Gli interessi a rilevanza attuosa negativa 233

4. Gli interessi a rilevanza inattuosa o programmatica 234

5. Interessi e negozio giuridico 238

6. Un percorso teorico e la sua conclusione 238

CAPITOLO XIV

CONTRATTO E OPERAZIONE ECONOMICA NEL PENSIERO DI GIOVANNI BATTISTA FERRI

1. Premessa 241

2. Il contributo di G.B. Ferri nella riscrittura di una pagina fondamentale della teoria del negozio giuridico. I presupposti della teoria dell'operazione economica: la causa come funzione economico-individuale 242

3. Dalla causa del contratto alla causa dell'operazione economica 247

4. Operazione economica e meritevolezza dell'interesse 249

5. Il contratto e l'operazione economica: le linee programmatiche nel pensiero di G.B. Ferri 253

6. Autonomia privata, contratto e teoria dell'operazione economica 256

7. Causa concreta, operazione economica e l'influenza del pensiero di G.B. Ferri 259

8. Una conclusione 265

Rimaniamo a disposizione per qualsiasi ulteriore chiarimento allo 0461.232337 o 0461.980546

oppure via mail a : servizioclienti@libriprofessionali.it

www.LibriProfessionali.it è un sito di Scala snc Via Solteri, 74 38121 Trento (Tn) P.Iva 01534230220

