

# LA COMPRAVENDITA IMMOBILIARE: UNA GUIDA PER PROFESSIONISTI E NON

Prezzo: **Prezzo di listino**  
**29,00 €** **Prezzo a te riservato**  
**27,55 €**

Edilizia & Urbanistica

**La compravendita  
immobiliare:  
una guida per  
professionisti e non**

Marco Campagna



Codice	9788891657688
Tipologia	Libri
Data pubblicazione	14 apr 2022
Reparto	Diritto, Immobili, LIBRI
Argomento	Contratti e obbligazioni
Autore	Campagna Marco
Editore	Maggioli

## Descrizione

---

Questa guida risponde alla necessità di offrire al lettore, professionista e non, indicazioni e sostegno nel vasto mare della normativa con riferimento alle responsabilità delle figure professionali, a “cosa chiedere ed a chi”, a cosa pretendere dal venditore ed ai doveri, responsabilità e rischi che si hanno come acquirente, quando si compra o si vende un immobile.

L'Autore, con esperienza pluriennale nel settore e con grande chiarezza, ha realizzato un testo che è, insieme, un riferimento e una guida alle varie insidie nascoste dietro ad una compravendita immobiliare.

Nell'opera si è usato un linguaggio chiaro, discorsivo, colloquiale per renderlo fruibile anche per i non addetti ai lavori.

I professionisti tecnici troveranno anche sezioni con approfondimenti e tecnicismi, perché l'edilizia è anche e soprattutto questo: regole ferree ma interpretabili, insidie invisibili ma dalle conseguenze anche pesanti, e, grandi responsabilità sia di chi vende ma anche di chi compra, che non di rado possono portare a contenziosi in tribunale per cause estenuanti.

Rimaniamo a disposizione per qualsiasi ulteriore chiarimento allo 0461.232337 o 0461.980546 oppure via mail a : [servizioclienti@libriprofessionali.it](mailto:servizioclienti@libriprofessionali.it)

[www.LibriProfessionali.it](http://www.LibriProfessionali.it) è un sito di Scala snc Via Solteri, 74 38121 Trento (Tn) P.Iva 01534230220

