

# RIVOLUZIONE OKR

Prezzo: **Prezzo di listino**  
**22,90 €** **Prezzo a te riservato**  
**21,76 €**

John Doerr  
PREFAZIONE DI LARRY PAGE

## Rivoluzione OKR

Scopri il metodo degli obiettivi  
e risultati chiave, per  
**misurare quello che conta davvero**

Il leggendario venture capitalist  
di Silicon Valley  
svela il segreto del successo  
di **Intel, Google e Amazon**

EDIZIONI  
LSWR

Codice	9788868957049
Tipologia	Libri
Data pubblicazione	18 mar 2019
Reparto	Economia, LIBRI
Argomento	Economia generale
Autore	Doerr John
Editore	Lswr

## Descrizione

---

Il leggendario venture capitalist John Doerr rivela come il sistema degli obiettivi e risultati chiave OKR abbia aiutato giganti quali Intel, Google e Amazon a raggiungere una crescita esplosiva – e come possa aiutare qualsiasi organizzazione a fiorire. Nell'autunno del 1999 John Doerr incontrò i fondatori di una start-up a cui aveva appena dato oltre 12 milioni di dollari, il maggiore investimento della sua carriera. Larry Page e Sergey Brin avevano una tecnologia stupefacente, energia imprenditoriale e ambizioni enormi, ma non un vero business plan. Perché Google potesse cambiare il mondo (o anche solo per sopravvivere), Page e Brin dovevano imparare a fare scelte chiare sulle priorità e al tempo stesso mantenere allineato il proprio team. Dovevano sapere quando tirare i remi in barca per le iniziative in perdita, per far rapidamente fallire quello che non funzionava. E avevano bisogno di dati tempestivi e pertinenti per tenere traccia dei progressi raggiunti, misurando quello che contava davvero. Doerr ha insegnato loro un metodo collaudato per l'eccellenza operativa: Objectives and Key Results. Aveva scoperto OKR negli anni Settanta quando era ingegnere alla Intel, dove il leggendario Andy Grove ("il manager più grande di tutti i tempi") era alla testa dell'azienda meglio condotta che Doerr avesse mai visto. In seguito, da venture capitalist, Doerr ha condiviso le idee di Grove con oltre cinquanta aziende. Ogni volta che il processo è stato messo in pratica fedelmente, ha prodotto grandi risultati.

Rimaniamo a disposizione per qualsiasi ulteriore chiarimento allo 0461.232337 o 0461.980546

oppure via mail a : [servizioclienti@libriprofessionali.it](mailto:servizioclienti@libriprofessionali.it)

[www.LibriProfessionali.it](http://www.LibriProfessionali.it) è un sito di Scala snc Via Solteri, 74 38121 Trento (Tn) P.Iva 01534230220

