

CLAUSOLE NEGOZIALI Volume II

Prezzo: **Regular Price**
135,00 € **Special Price**
128,25 €



Codice	9788859821366
Tipologia	Libri
Data pubblicazione	28 mag 2019
Reparto	LIBRI
Autore	Confortini Massimo
Editore	Utet

Descrizione

Il volume offre un'analisi pratica e approfondita della portata delle clausole tipiche e atipiche maggiormente ricorrenti nei contratti, mettendo in rilievo le peculiarità della singola disposizione all'interno di un più ampio contesto negoziale, con una trattazione sistematica e completa.

Il volume analizza le clausole disciplinate dalla legge, le clausole frutto d'invenzione della prassi e le clausole cosiddette "aliene".

Presenta numerose clausole rappresentative del settore civile e societario, particolarmente innovative che maggiormente interessano la prassi commerciale e societaria, oltre ad alcune clausole complesse che permettono alle imprese di difendersi dalle scalate societarie.

L'Autore pone l'attenzione sulla difficile convivenza, all'interno del medesimo contratto, di discipline convenzionali della nostra tradizione e di clausole mutuata dalla contrattazione internazionale.

Obiettivo del volume è fornire un supporto al giudice o l'avvocato per orientarsi di fronte a prodotti dell'autonomia dei privati e offrire allo studioso un'occasione di riflessione intorno a fenomeni negoziali che, in molti casi, non hanno ancora ricevuto una sicura e meditata sistemazione.

Ogni singola clausola è corredata dai riferimenti normativi, dalle pronunce giurisprudenziali più significative, oltre che da una bibliografia essenziale, mentre un ricco apparato di note consente di ricostruire i prevalenti orientamenti dottrinali.

I contributi raccolti sono a cura di affermati professionisti operanti in Studi legali di rilievo nazionale e internazionale, di autorevoli accademici e studiosi

PIANO DELL'OPERA

CLAUSOLE TIPICHE

Clausola "all'ordine" nella cessione del contratto - di M. Barela

Clausola anatocistica - di A. Volanti

Clausola di beneficio della divisione (artt. 1946 e 1947 c.c.) - di F. Bernardi

Clausola che disciplina (vieta o limita) la cessione del contratto - di M. Belli

Clausola di close out netting - di S. Cordopatri

Clausola di controllo analogo (negli statuti delle società in house) - di V. Occorsio

Clausola di deroga alla competenza territoriale - di U. Corea

Clausola determinativa di un termine per l'accettazione della proposta contrattuale - di A. Rizzi

Clausola determinativa di un termine per l'adempimento - di M. Proto

Clausola di estensione della fideiussione - di G.M. Russo

Clausola prescrittiva di oneri di forma per la conclusione di un futuro contratto - di M. Benincasa

Clausola prescrittiva di una determinata forma per l'accettazione della proposta - di G. Andreotti

Clausola sulla giurisdizione - di L. Penasa

Clausola nell'interesse altrui nel contratto di mandato - di M. Nuzzo

Clausola di irrevocabilità del mandato collettivo - di S. D'Andrea

Clausola di postergazione del credito - di R. Montinaro

Clausola di quietanza - di A. Balti

Clausola di recesso - di A. Genovese

Clausola c.d. di ribaltamento nelle società consortili - di M. Onza

Clausole di rinuncia alla solidarietà - di M. Orlandi

Clausola di riserva di disporre di cose determinate - di A. Azara

Clausole di parametrizzazione monetaria (indice-merci, c.d. valuta estera, oro) - di M.F. Campagna

Clausole di predisposizione successoria - di V. Cuffaro

CLAUSOLE ATIPICHE

Clausola volta a risolvere le antinomie - di M. Confortini

Clausola best efforts - di M. A. Livi

Clausola che fa obbligo di limitare il danno - di R. Tuccillo

Clausola che regola le conseguenze dell'invalidità del contratto - di V. Di Gravio

Clausola claims made - di M. Franzoni

Clausola del cliente più favorito - di V. D'Alessandro

Clausola d'interessi con tasso minimo preteso (floor) e/o con tasso massimo preteso (cap) - di M. F. Campagna

Clausola definitoria della nozione di colpa grave - di M. Venturiello

Clausola determinativa degli obblighi di informazione nella fase delle trattative - di C. Daidone

Clausola determinativa del lascito testamentario - di A. Venturelli

Clausola di claw back - di M. Faioli

Clausola di consolidazione (o accrescimento) in materia societaria - di A. Genovese

Clausole di esonero degli amministratori da responsabilità per l'attività gestoria - di A. Donato

Clausola di esclusione delle garanzie nella vendita forzata - di S. Napolitano

Clausola di escrow - di A. Azara

Clausola sulla diligenza - di G. Di Lorenzo

Clausola di liquidazione punitiva - di F. Benatti

Clausola di massima esposizione nel contratto di assicurazione - di N. de Luca

Clausola di reviviscenza - di V. Pescatore

Clausola di rinvio alle premesse del contratto - di T. Bonamini

Clausola if and when - di Ennio Cicconi

Clausola istitutiva di obblighi di consultazione - di A. Iuliani

Clausola marciaiana - di L. Follieri

Clausola non-recourse - di V. Confortini

Clausola prescrittiva della lingua - di M. Onorato

Clausole sulla prova - di A. Azara

Clausole di rappresentazione e garanzia - di C. Confortini

Clausola risolutiva del contratto di finanziamento in caso di cambio di controllo - di B. Sirgiovanni

Clausola di roulette russa - di S. Mazzamuto

Clausola simul stabunt simul cadent - di V. Barba

Clausole di drag along e tag along - di M. Giannini

Clausole statutarie difensive in materia di offerte pubbliche di acquisto - di A.Toffoletto

Rimaniamo a disposizione per qualsiasi ulteriore chiarimento allo 0461.232337 o 0461.980546

oppure via mail a : servizioclienti@libriprofessionali.it

www.LibriProfessionali.it è un sito di Scala snc Via Solteri, 74 38121 Trento (Tn) P.Iva 01534230220

